

Jadam! Raapori Jakso, 344 ja sellainenkin Volvo-taitaan löytyy.
Mä en ole ihan varmaan nyt enää tästä, mutta se 343-löyty kuitenkin.
No niin.
Sillä me saatiin vahvistus äksessä kiinni.
Joo.
Se oli siitä syystä, että Volvo osti Duffin ja Niel oli tällainen hiinavainen laatikko.
Joo, Tuora on joskus se Volvo-markkinainen tänne, mutta mä ajattelin kyllä niin kuin Icebreakeriksi
Tuora,
sen biisin tähän, että oletko kuullut mitä Raikuli-pojat on laulanut?
No en.
Se on tälle mene.
Tai siis oma kuullut jotain?
Raikuli-pojat vähän niin kuin me.
Okei.
Ylämäki, alamäki, ylämäki, alamäki, dit-di-di-di-di, ei.
Ylämäki, alamäki, ylämäki, alamäki.
Miten se tarkkaan meni, mutta jotain tämmöstä.
Ja nyt pitäis valita.
Martin, ylämäki vai alamäki?
No koska tämä on varmaan kompakkyysimäsiä niin alamäki.
Oikein.
Mä otetaan alamäki.
Ja koska me isutamme tässä sohvalla, meillä on tänään viaras.
Niin, tästä se voi päätellä.
Kyllä näin ja toivottavasti on tervetuloa Kaisa Alamäki.
Kiitos.
Tervetuloa.
Kiitos.
Ja aiheena tänään.
Nuunet sijoitusvakuutus.
Mikä ihme se on?
Ja mitä sinä Kaisa tiedät siitä?
Voisit vähän esitellä itse asiassa ja tehdä semmoisen intro,
mikä on tämä markkinoita mullistava tuote,
mikä on tupsahtanut nyt eterin.
Kaisa Alamäki on tosiaan mun nimi ja mä toimin
nuutnet-livin Suomen sivuliikkeen johtajana.
Nuutnet-leaves for secret eyes on nuutnetin
norjalanin henkivakuutusyhtiö.
Ja hän on noin sanotustittaa meidän hub siellä oslossa.
Ja Suomessa on tämä sivuliike täällä nuutnetin kyljessä.
Ja sinä olet kukaan.
Mistä sä tuut ja miten sä tänne päädyt?
No siis mä olen erittäin ylpeästi torniolainen itse asiassa.

Unkeasti.

Joo.

Ja tota mä synnyin torniossa.

Ja tota sieltä sitten lähdin opiskelemaan

Saksaanhampuriin nuorana tyttönä

ja sitten valmistuessani kaikki opiskelijakavarit kertoi,
että Luxemburgissa on makeita duuneja.

Ja sit sinne muiden mukana rynnin sitten

ja tota päädyin töihin sellaseen

amerikkalaisen sijoitusraston kuin Alice Bernsteiniin.

Ja tota oli heidän leivissään sitten

seittämisen vuotta varmaan.

Siirryi sitten sieltä Saksaan tekee duunia heille.

Ja sit sieltä kaiken kaikkiaan

mä olin tuolla Saksakeske-Euroopassa parikyt vuotta

ja sit palasin Suomeen ja sitten menin töihin

mandaattumille, mandaattum-lifein

ja sit sieltä töihin säästöpankkiryhmään, noa säästöpankkiin

ja nyt mä oon täällä.

Miten ihmettäsis, että Jesus ratsasti 2000 vuotta

sitten aasillaan Jerusalemiin

ja nytensä tuu tota sähköskuutilla

tätä Alexii Pitkiä tota yhtä mullista vasti

Lancerat täällä nuunnet sijoitusvakuutuksen.

Tämä on jatkumaa.

Niin ja sitten ei ihan kuka tahansa,

vaan tällainen ihmini on kuitenkin aika international.

Niin, kiertänyt joka puolella nähnyt kaiken

ja oliko tämä se puuttuva palanen, mitä täältä Suomessa tarvittiin?

Nyt me tarjotaan puhua sijoitusvakuutuksessa.

Joo.

Tuota, vakuutus sijoittaminen on sellainen asia,

minkä parissa mä oon tehnyt nyt töitä,

ihan siis siellä Saksassakin jo oli näitä

unit linked agreementteja, mitä käytettiin,

mutta tota, se et mikä mun mielestä tässä

nuunnet sijoitusvakuutuksessa on niin mahtavaa,

on se, et kaiken kaikkiaan tässä aikalailla

todottunisesta sisäkin sijoitusmaailmassa,

niin on aina hienoa, kun sä voit ottaa jonkun

tällaisen upeen asian, joka on ehkä ollut

aika harvan käytettävissä kaikessa kauneudessaan

ja tavallaan tuoda sen sitten isolle yleisölle,

mitä me tehnään nyt nuunnet sijoitusvakuutuksen kanssa.

Eli me tavallaan tuodaan digitaalisesti,
myös ihan jokaiselle ympäri Suomen käyttöön
tämä sijoitusvakuutus ja valtavasti paljon laajemmin
instrumenteen, kun sitä tällä hetkellä on tarjottu Suomessa.
Eli jos nyt pistää sillä in the nutshell,
mitä tämä tarkoittani, tähän ei ole uusi tuote markkinoilla,
tästä on puhuttu aikaisemminkin, että tämä on nyt sijoitusvakuutus,
se on samaa kuin kuori, se on samaa kuin säästöhenki
vakuutus, täällä lapsella on monta nimeä,
mutta nyt tämä on paketoitu uudella tavalla,
uusin ehdoin, uusilla parametreillä,
tai käytännössä, jos on aikaisemmin ollut vain tietyn
porukan mahdollisuus sijoittaa tai käyttää tätä,
niin nyt se on laajennettu tätä asiakaskuntaan.
Mikä se on se mullistavin juttu tässä?
Tähän on maailman hyvin, hyvin vanha tuote,
tämä on henkivakuutus kaikessa yksinkertaisuudessaan.
Eli sellainen, joka korvaa rahaa, jos kuolee?
Kyllä, se on tavallaan pohjellinen ajatus,
että sulla on tällainen vakuutus tuote,
ja kun sä kuolet, niin joku sun valitsema edun saa ja saa rahaa.
Mutta sillä tavoin, että sä itse maksat siihen
sopimukseen pääomaa, ja sä pyydät henkivakuutusyhtiöitä
sijoittamaan sitä rahaa sun puolesta,
sitten kemaallokaa tuomuutoksia siihen
omaisuusmassaan, mikä henkivakuutuksessa on.
Tämän tuotteen hienoimpia etuja on se,
että sä pystyt määrittelemään, kenelle se varallisuus menee,
ihan niin kuin tällaisessa perinteisesti henkivakuutuksessa
sijoiden saaja, tässäkin on edun saaja.
Ja sä määrittelet, kuka se edun saaja on,
ja kun kuolet, niin tämä maksetaa varsin ripeästi
sille edun saajalle ihan välittömästi.
Eli periaatteessa kaikille kansalle ei hirveästi tarvitse
sijoittamisesta tietää, tietää, että vähän ammattilaiset
on tämän hoitaa tässä.
Pystyy valita se, että sitten kun tapahtuu
tämöinen inhottava eventti, että itsepolkkaseen tyhjää,
niin on pystynyt ihan vaan valita,
kuka saa korvaukset ja miten se homma etenee siitä.
Ja kaikki on periaatteessa samassa paketissa.
Kyllä, joo.
Miten sitten, jos ei ole lapsia tai mitään tällaista,
niin onks tämä nyt vaan tällainen,

hyvää tekeväisyyttä jollekin toiselle,
tällainen sijoitusvakuutus?
Niin, sähän voit tämän sijoitusvakuutuksen
kautta määrätä tämän rahan menevään ihan kelle tahansa.
Se ei aina välttämättä,
se voi mennä jollekin säätiölle,
yhdistykselle,
se voi mennä naapurille,
se voi mennä kummilapselle.
Mutta itse ei pääse hyötymään tästä,
mitä on?
No sä voit hyötyä tästä tuotteesta,
jossa käytä näitä varoja sun elinaikana.
Eli tavallaan...
Ei sekin ole mahdollista?
Kyllä joo, että tämä tuotehanno on siis
tällä on valtavan laaja elinkaari
tällä tuotteella.
Etuja löytyy elinaikana sillä tavoin,
että sä pystyt sijoituskohteita
vaihtamaan tämän sijoitusvakuutuksen
sisällä ilman, että verotus realisoituu.
Niin, joten sä oot oostaan,
mä voin myydä,
ostaa nokiaa, myydä sitä viikan koluttua,
ostaa jotain muuta tilalle.
Tää on vähän niin kuin osakesäästöt,
se on hyvin samanlainen kuin osakesäästötili.
Mutta sit täytyy heti kysyä,
että miksi ei sit osakesäästötili?
No, nämä on hyvin erilaisia tuotteita.
Nämä on samanlaisia tuotteita,
mutta sijoitusvakuutuksen etu on se,
että osakesäästötiliissä sijoituskohtena
voi olla nimensä mukaisesti ainoastaan
osakkeet sijoitusvakuutuksessa.
Ja nyt puhutaan nuutneet sijoitusvakuutuksesta.
Meillähän tässä on tarjolla osakkeet,
ETF- ja rahastot.
Ahaa, näillä on eroja.
Sijoitusvakuutuksessa sitten on nuutneet
sijoitusvakuutus niinkä?
Kyllä, joo.
Kyllä, kyllä, joo.

Mä olen vähän huono myyntimainen
nyt tässä, koska toki,
jos lähdetään siitä, miksi me ollaan parempia kuin muut,
niin meidän sijoitusvalikoimaan on huomattavasti
paljon laajempi.

Itse asiassa voi sanoa, että ainut laatuinen
Suomessa.

Perinteisesti sijoitusvakuutuksessa on ollut
tarjolla rahastoja,

joissain harvoissa tapauksissa
voi olla, että

tämmöiselle, noin sanotaan,
hi-net-verse asiakaskunnalle,
eli kävin varakkaalle asiakkaalle,

olen ollut tarjolla osakkeita,
mutta ei todellakaan jokaiselle
säästäjälle ja sijoittajalle ole ollut
tarjolla osakkeita ja ETF-ja.

Tarkoittaaks nyt sillä, että jos mies
tuulipuvusta pölähtää sisään tänne

ja haluaa sijoitusvakuutuksen,
vaikka kilpailjalta, niin hänelle
ei myydä silleen tätä kokospektromiin,
vaan onko pieni rajoitettu

vaihtoehto, mihin voi sijoittaa
siellä sisällä?

No hänen kannattaa käydä kysymässä
näiltä suomalaiselta eli tarjoajilta,
minkälaisia sijoituskohteita hän pystyisi
tähän saamaan.

Mun vahva oletus on,
että hänelle ei tulla tarjoamaan
ainakaan alle noin, sanotaan,
kun 152 000 € on muita kuin rahastoja.

Kyllä me ollaan tällä hetkellä mun
tietääkseni ainoa, joka tarjoaa
ihan jokaiselle

sijoittajalle ja säästäjälle
sijoitusvakuutukseen sekä osakkeita,
että ETF-ja, että tietenkin rahastoja.

Tämä siis nyt tulee henkilöltä,
joka on Sumunilleen Suomen osaavin
sijoitusvakuutushenkilö,
niin ehkä tässä voi olla jonkun visi perä.

Okei, eli siis tämän kaikille kansalle,
me puhuttiin nyt sitten tuulipukumiehestä,
ja onks hän nyt se kohderyhmä tässä,
vai oliko tämä nyt ihan kelle vaana
ja sitten muissa paikoissa
tämä ultrahaineet work-asiakkaat,
että Saksinota extra palveluvaa,
siis kenelle tämä on tehty,
mikä on kohderyhmä nyt tällä
sijoitusvakuutuksella?
Kyllähän asiakkaana itse pitää miettiä,
että onks tämä just mulle.
Että toki voi ajatella, että
jollakin asiakkaalle saattaa
osakesaistotilin just se ainoa oikein,
jos hän ei halua miettiä, mitä tällaisia
edun saajia tai muita ainoastaan haluaa hyötyä
siitä osakekaupankäynnistä vaivattomasta
osakesaistotilillä.
Sijoitusvakuutus voisi sopia asiakkaalle,
joka sijoittaa tosi pitkäaikaisesti,
joka oikeasti haluaa miettiä, että mitä
mun varoille tapahtuu mun kuoleman jälkeen.
Yksi kohderyhmä voi olla asiakkaat.
Mä oon itse sellainen, että
mulla on niin monta balloa ilmassa,
en jaksa koko ajan miettiä,
että onks nyt just sopiva markkinatolle
ja miten tämä osake nyt juuri tässä
hetkessä elää ja olisiko verotuksillisesti
järkevän pää myydä nyt vai koska?
Tämä on sellaiselle asiakkaalle loistava,
joka haluaa esimerkiksi jotain
hyvin osinkommaksi ja
ja sit siinä kohtaa, jos haluaa vaihtaa yhtiötä,
niin ei halua alkaa räknää
mä mielessänsä, että ok,
että onks nyt tavallaan kannattaaks
ostaa vai myydään, onks tos hirveästi
tuottoja sisällä vai mitä?
Verotuksen kannalta, koska tässä hän
ei synny tavallaan verotus, se ei
trikkeröidi asiakkaat ja sijoituskohteen
muutoksen yhteydessä, eli sit sä

tavallaan pystytistähtaan alas, nyt mulla on aikaa tehdä tämä, nyt mä vähän siikaan ja teen tämmösiin muutoksia allokaatioon muutoksia nimenomaan, koska sit pitkäaikaiselle sijoittajalle tämä on niin kun mun mielestä loistava, mutta sit toisaalta myös se, että tota tämä edun saimaerassaan tekee sen, että tota suomalaisilla, tämä on sellainen hauska juttu, minkä mä huomasin, kun mä palasin tuolta keski-euroopasta Suomeen, että tämä niin kun tämmöinen vimmainen, kiinteän omaisuuden haaliminen ympärillensä, mikä suomalaisilla on, niin sehän ottaa myös sen, että sit siinä jossain kohtaa, kun susta aika jättää, niin sulla on perikunta jäljellä siellä, joka nauttii sitten niistä kaikista kuivomaa mäköistä, joita on haalettu kaikkien... Molenpien perheiden kaikki kesämykit ja metsäpalsat ja muuta vastaavaa ja on omistusasuntoja kaikkien muuta, ja jos se on muistettu miettiä sitä, että kukaan ne perintöverot maksaa ja millä rahalla, sit ruvetaan miettimään, että mikä myökkimyydän tai mitä metsää myydään, niin tähän on sellainen tuote, joka välittömästi realisoituu. Eli se tänne, kun säästää sitä rahaa siltä varalta, että sit se perikunta pystyy, se saa ne käteiset aika rivakasti haltuunsa, jonka jäljellä sitten... Parissa viikossa. Niin nopeasti kuin mahdollista muistaa, se niitä lukee lakiteksissä. Niin, niin, niin. Yleensä kyllä siis nopeammin, kun joku kuolin pesän selvitys saa käydä tuolla. Niin, näähän on tosi likvidejä tää rahasto, osakkeet, ETF... Ne muutetaan

kaikki käteiseksi. Kyllä.
Niin jälkeen ne maksetaan sitten juuri sille
henkilölle, joka sinä edun saajanmääröksessä
lukee. Eli tämä on tavallaan myös...
Mun mielestä tässä on tää tuottaa
valtavasti lisäarvoa
siinä, että tällä tavallaan
myös taas
ihan sille tuulipukuhenkilölle
mahdollistetaan se,
että hän pystyy vaivattomasti
siirtämään sitä vaurautta
seuraavalle sukupolvelle.
Hän taas kohdellaan samalla tavalla, kun ennen on
tämän tuotten puitteissa muissa paikossa
tämmöistä todella varakasta henkilöä.
Eli hän saa
luksuspalvelua nyt tämän tuotten
puittuun. Eli tässä on vähän
kyse siitä, että jos miettii
90-luvua alussa, kun Suomeen tuli ensimmäiset
rahastoyhtiöt ja rahastot,
sijoitusrahastot ylipäätään,
joka demokratoit
no, sitten kun ne kulut saatiin alas
niin pikkuhiljaa tämä, niin kuin nykyään
niin pitkään teidän kustannusten,
joka säästäminen on demokratoitu.
Kuka tahansa voi omien
rahkeensa puitteensa
valesta osakemarkkinoilta vetoa
poomaan elämän kaareensa rahoittamiseksi.
Tämä tekee nyt tavallaan
niin kuin samaan, niin kuin tämän
verotehokkuuden kannalta.
Kyllä, juuri näin.
Eli siis demokratoidaan
tällainen
hyväksytty perusteltu
pitkäjänteisen
säästämisen
verotehokkuus.
Kyllä. No mitäs tota me ollaan
kaikki tietää, että verokarhu

se terottaa niitä kynsiä
jossain ja tota halu, halu
raadella sen, sen tota asiakkaan
jossain vaiheessa
niin missä vaiheessa se tapahtuu sitä?
Siinä vaiheessa, kun tästä sopimuksesta
nostetaan varoja
ulos. Eli se joka on ottanut
sopimuksen, hän ei ole kuollu
hän nostaa itse varoja ulos, niin
siinä vaiheessa sitten verotetaan. Kyllä, joo.
Eli jos tätä käyttää, sanotaanko
vaikka vähän niinku lisää eläkkeenä.
Eli sä olet tänne säästä nyt rahaa,
sä olet tehnyt sijoituskohteen muutoksia
siellä, olet saanut verohyödyn siitä,
että sä olet ilmoittanut
henkivakuutusyhtiölle, että
muuttakaa osake A,
osakkeeksi B, henkivakuutusyhtiö on
tarkistanut, suorittanut tämän toimenpiteen
jos se on ok. Siinä kohtaa
ei ole tapahtunut verotusta.
Ja kun sinä sitten nostaa tästä sopimuksesta
varoja ulos, ilmoitat henkivakuutusyhtiölle,
että nyt haluan varoja ulos,
niin kun ne varat ovat sinun tililläisin,
niin siinä kohtaa se verotusvasta realisoituu.
Ja sit se on niin, että jos oot,
onko sä näin, että jos oot laittanut
kymmenen yksikköä rahaa sisään
ja tässä vaiheessa, kun sä nostaat
ulos, niin se on 15,
niin siltä osin,
kun sä sanotaan, että
nostat sitten tässä yhteydessä
kuusi,
niin se tarkoittaa sitä, että sä joudut verolla
niin kuin kahdesta, ja se neljä on
tavallaan sitä sisällätettua rahaa,
ja sitten se kaks on tässä yhteydessä sitä
voittoon, joka tavallaan realisoituu
siinä kohtaa sen kuuden osalta.
Siltä osin, kun sinä nostaat, niin

tuoton osuudesta maksat verot.
Eli et maksas sitä koko tuotosta veroa,
mikä siinä sopimuksessa on, vaan ainoastaan
siltä sen summan,
minkä sä nostaat, niin sen tuoton osuudesta.
Joo, se oli nelisen vuotta sitten,
kun osakessa lanssaraatteen
samassa yhteydessä muutettiin vähän näiden
vakuustuotteiden
verokohteluun.
Mutta tämä toinen verokohtelu,
eli nyt se pappa,
hän potka se tyhjä,
niin mitä nyt se edunsaajat siellä,
niin mikä heidän verokohtelu nyt tässä on
sitten, kun tota rahaa tulee
ovistaa ikkunoista? Lähjomaiset
saavat tämän
henkivakuutuskorvaakseen pelkällä perintöverolla.
Joo. Ja
muut, kun lähjomaiset maksavat sitten
ihan normaalisti pääomatuloveroa
tästä korvauksesta, henkivakuutuskorvaaksesta.
Onko se yleisintä laittaa niitä
lähjomaisia sitten edunsaajaksi,
tai tota, voiko sinne nyt laittaa sitten
kissan tai sen säätien,
mitä tästä nyt puhuttiin?
Siis sinne voi oikeastaan ihan
kenet tahansa laittaa.
Joku juridisen henkelen. Kyllä, kyllä kyllä.
Et kissa ei varmaan käy.
No kissa ei, mutta
esimerkiksi Helsingin eläin suilu
yhdistyksen voisi laittaa, jos haluaisi
kissoille esimerkiksi lahjoittaa varoja,
niin voi laittaa. Niin fyysisen tai juridisen
henkelen, joku tällainen, joo,
mutta se on aika, se avaa aika
suurta. Kyllä. Että sanon,
että ihan tämäkään on mikään, että
kun ei nää, koska
aina ei kaikki ole kaikille paras
vaihtoehto, niin missään

nimessä ei voisi sanoa näin, että esimerkiksi tämä sijoitusvakuutuksen edunsaajamääräys olisi paras vaihtoehto nyt jokaiselle. Että, että kyllä, sen aina kannattaa vähän miettiä, että mikä olisi meille se fiksu tapahtua. No milloin se ei ole sitä, kun tää nyt kuulostaa siltä, että jos mä nyt saan korkoa korelleen lyhentymättömänä, niin kun 60-vuoden ajalta, jos aloittaa ajoissa, tällaisen sijoitusvakuutuksen puitteessa säästämiseen, ja sitten joku rintaperilinen saa tämän syliin, tämän koko potin perinteverolla, niin, tota, eikä tää nyt aika kova juttu? Joo, mutta se riippuu perheet on erilaisia. Esimerkiksi voi olla sellaisia tilanteita, että aviopuolisojen kannattaa esimerkiksi miettiä, että olisi kuin esimerkiksi kuolinpesäjärkevämpi vaihtoehto. Että kyllä mä aina vähän niin, että tämä henkivakuutuksen enusajamääräissä on aika voimakas työkalu, koska tähän tavallaan peittoa testamentin täysin. Eli se, mitä siellä lukee, niin se toteutuu. Esimerkiksi nimellä mainitse aviopuolison, niin se on siellä, että vaikka sä erot ja vaikka sä meituudestaan naimisiin, niin jos siellä on se Martin Paasi vaikka eron saajana, ja, tota, vaimosi on tehnyt jotain... Lähtenyt penankyytiin. Esimerkiksi niin, tota, niin, sä saat sitten. Sä olet sitten edusajan. Tavallaan, että se on, tämä on tosi, tota, että turvallista on aina ehkä

mieltä sitten se, että, tota,
sinne voi laittaa kuolinpesä ja
sitten se menee kuolinpesän varallisuudeksi,
tai sitten sinne tosiaan voi laittaa omaiset
esimerkiksi tai näin.
Niin, jolloin se meni, se omaiset määriytyy
niin kuin tällaisen perintään. Kuolisoja lapset
menee näin, että, tota,
jos sinne nimeltä ihmisiä
lainitsee, niin kannattaa olla aina
ehkä aika sensitivinen, ja kerran vuodessa
vaikka käydä tarkistamassa, että vielä kyllä
tilanne on sama.
Niin, jos, niin kuin, miten käy, jos laittaa
vaikka jonkun henkilön, joka sitten
kuolee, niin miten sitten käy?
Kuolinpesä on aina se osoite, mihin tavallaan
sitten paratoa. Niin, eli se henkilö laittaa,
niin kuin, laittaa sinne,
niin kuin,
noin, niin, edusajäksi,
sitten rosa kuolee 20 vuotta ennen suoraan,
ja sitten, tota,
sitten se tavallaan se,
se kuolinpesä. Tässä ei toimita tavallaan, niin kuin,
testameintä, että ruvetaan sitten tähän, niin kuin, katsotaan, että
kuka seuraavaksi, vaan tässä tavallaan se kuolinpesä
on aina se osoite.
Jos nimetty eduun saa, ja ei enää ole
mahdollinen ottaa vastaan sitä, niin silloin
varataan, ohjataan kuolinpesä.
No, mitäs tota, HESA-rehtio
tästä uutisoidaan?
Tämä on osakesäästötilin tappaja.
Ja
osakesäästötilillä, osakesäästötilin saa
sijoittaa osakkeisiin,
ei paljon muuhun. Siellä on tota, ylärajat.
Tässä ei ollut ylärajaa,
täällä sai sijoittaa osakesiin rahastoihin
ETF:itä, mitäs tota, osakesäästötilin
ei sä käyttää lainaa,
niin jo, puusta takson näin tuottoit täällä.
Mitäs sijoitusvakuutuksessa?

Kyllä, tota, nuutinen sijoitusvakuutuksessa
voi käyttää kaupankäytiluottoa
myös. Eli nämä voivat vivuuttaa?
Kyllä, joo, et, et, kaupankäytiluotto
tulee nyt tässä syksyn mittaan,
mittaan tuota lisätään tähän tuotteeseen
tällä hetkellä. Tässä Lanse-Rakson yhteydessä
se ei vielä ollut tarjolla,
mutta tota, sotanko, että ennen
jouluu toivottavasti saada jo tähän
kaupankäytiluotto myös.
On aika monen paketti niin sanotusti.
Jos mä olisin kilpailijoiden
dirikka, niin mä varmaan tällä
hetkellä pyhkisin hikee otsalta,
niin mä mieltisin sitä, että nyt ne
kissanpäivät, niin sanotusti, kun tota
palkkaa tuli ihan Simona,
Bonareita,
skimbasin tota aina kevät
samoniiksissa ja
AfterSkies vietin siellä
ja hirveästi näissä työpaikalla
käynyt, koska rahaa tuli ovista
ikkunosta, kun tota, oli näitä
tota, menneen maailman
tuotteita, mutta nyt kun tuli tämä
nuudet sijoitusvakuutus, niin onks tää nyt
se, niin kuin mitä siellä kilpailijoiden
norsulur-tornens tapahtuu, että nyt ne
mieltii, että tota, voi vitsi nuuden, mitä
te teitte kuttu, että tämmösen tähän, niin tota
nyt ei ole kellään enää kiva, niinkö?
Näin, voi heidän puolestaan puhua.
Mutta hikkee
pyyhii tää varmasti siellä.
Tämä on mun mielestä musta näin hienoa, kun
tavallaan tällaisiin
heilutellaan
vähän näitä
varma- ja rannistellaan rakenteita
ja vähän disruptoidaan markkinaa
ja tuodaan jotain uutta, että tähän palvelee
meitä kaikkia. Kun näistä asioista

puhutaan, niin se palvelee kaikkia
säästämisestä ja sijoittamisesta puhutaan
enemmän säästöhenkin
sijoitusvakuutus, kautta sijoitusvakuutus tulee
useamman asiakkaan
tietoisuuteen.

Ja osakesäästötilillä on oma
yleisönsä, eli se sopii ihan
varmasti jollekin ihmiselle erittäinkin
hyvin

sijoitusvakuutus saa taloillekin toiselle
täydellinen ratkaisu.

Mä oon tämmöstä mahtavaa,
että markkinassa tapahtuu.

Tässä pitää jokaisen pistäne
kaksi älynystyrää, niin kuin
hiaromaan yhteen sitten, että onks se
sijoitusvakuutus tili, onks se
osakesäästötili, onks se sijoitusvakuutus,
onks se kaksi näistä, onks se kaikki
kolme, miten mä sen teen, millä mä alotan,
millä mä lopetan, mihin mä laitan
eniten rahaa.

Tästähän nyt tuli aika monen savottaa.

No, ei se mun mielestä.

Enemme, mä ehkä mieltisin aina
sitä, että

sijoittamisessa ja säästämisesäkin on
oikeus käyttää tällaisia
palvelujahyödykseen.

Esimerkiksi, jossa ajattelet, että

sä haluat vähän vaivatoampaa
säästämistä ja sijoittamista,

sä haluat samalla

pistää kuntoon, esimerkiksi perheen
perintösuunnittelun,

niin silloin voi olla, että sijoitusvakuutuussa
voi olla just se oikee tuote sulle.

Ja sitten toisaalta mun mielestä
tämmönen,

tämä ei tämän tai nolla suma peliä ole.

Että sitten tavallaan niin, että jos
nyt kaikki ottaa sijoitusvakuutuksia, kukaan
ei enää sijoita johonkin muualle päin vastoin.

Mun mielestä keskustelu on hyvästä ja on hienoa, että meillä on erilaisia vaihtoehtoja. Mun mielestä tässä keskiössä on sellainen huomio, että tässä tämä demokratisoiminen. Siinä mielessä niin tällainen sijoitusvakuutus on ollut olemassa ei ajat. Se on vanha tuote, että vanha tuote puhuttu unit linkedistä joskus ennen vanhaa ja varsinkin jossain Euroopan ääveriäiden, rahaa asioiden, hoitavassa maassa Luxemborissa näitä on ollut tosi pitkään ja nyt tässä tavallaan mahdollistetaan tämä asia ihan kenelle tahansa. Siitähän tässä on kyse. Tähän ei ole, me ollaan todettu tämä ja uusi tuote, sillä tavalla mutta tässä sitä mahdollistetaan kaikille ja tuodaan sitä paitsi sellaisilla ominaisuuksella, mitä ei ole totuttu. Tyypillisesti minulle sijoitusvakuutus on ollut punainen vaate niin kuin sen takia, että se yleensä maksaa ihan hemmetisti, eli siis periaatteessa tiedetään, että jos osakemarkkina tuottaa keskimäärä 7 prosenttia vuodessa yli pitkän ajan niin 2 prosenttia kulutsee siitä 30 vuodessa puolet siitä tuotosta, mikä sulle siunautuu niin nämä sijoituskuodot on tyypillisesti ollut sellaisia, että ne maksavat

15 prosenttia tämä sijoituskuori
ja sitten sä voisit sijoittaa vain
ja ainoastaan palveluntarjoajan
sikäkallisiin sijoitusrastoihin, jossa on
2,5 prosentin
hallinnoitipalkki, että sitä aina, kun sä teet
joku muutoksen ja siirran, niin se maksaa sen
5 prosenttia ja
loppupeleissä, niin
sen 60 vuoden säästämisen
jälkeen ihmettelen, missä ihmisenä kaikki
tuotot on, kun sulla on ollut
siis käytännössä keskimäärin sellainen
3,5 prosentin, niin kun
mä vedän nyt hihastaan, mutta siis
ei ole epärealistista, et sulla on
3,5 prosentin
kuluu ollut päällä
koko ajan. Käsijarru
käsijarru, niin kuin
simausti päällä ja sitten vielä
pankkivirkalle, jota onnistunut myymään
ehdottaa sulla jotain, niin kuin tällaista
yhdistelmän rahastoista, josta puolet
niin kuin rahoista on ollut jossain korkoinstrumenteissa,
jotka on tuottanut mitään
viimeisen 10 vuoden, tai siis
10 vuoden aikana. Niin, mitäs
nyt tässä, onks tää nyt tällainen, että nyt viedään
sitten tulipukon kansaa oikein?
Nyt ruvataan kriilostaan, kuule, kaisaa kunnolla
siis, koska me halutaan tietää,
jonnekinhän se koira on haudattuna tässä hommassa,
eikö oikein? No on, hän se aina näe.
Missä se pienellä bräntätty
teksti, sillä tavalla pitäisi oikeasti
liikinnäköisenkin ottaa jotain
suurauslasiin, et saa selvileä, et
mihin ne, niin kuin kulut on jemmattu.
Joo, käydäänkö sinne läpi nyt?
Kä, mielellään.
No niin, kilpailijat,
ne rokottaa tallentuksesti, jo pelkästään se,
et sä laitat rahaa sinne

sisään, sinne kuoreen,
eli tähän sijoitusvakuutukseen,
niin paljon se nyt tässä sitten maksaa?
Ei ole mitään maksupalkkiota,
eli varaa menemät
ihan sellaisenaan suoraan
henkivakuutusyhtiölle
ja sijoitusvakuutuksen.
Siis ei ole mitään mukaan merkintäpalkki.
Ei ole merkintäpalkki, mitä olenkaan.
Ei millään nimellä ole kuluja tästä
rahansiirroista sinne kuoreen.
Ei ole rahansiirtopalkkiota.
Onko vakuutuksen hankintapalkkiota?
Ei, ei ole minkäänlaista palkkiota.
No
onko rahansiirtäminen
sijoituskuoreen sisään palkkiota?
Ei.
Kyllä se ihan, että jos sinnessen
100 euroa laittaa sinne
henkivakuutusyhtiölle,
niin sitten henkivakuutusyhtiö
sijoittaa sitten se 100 euroa.
No okei, mä näytetään vähän niinku tyhmiltä,
kaisesta nyt sille, että mihin se on jemmattu
tässä, mutta okei, mennään seuraava kohta,
niin me ehkä palataan tämä.
No sit, jos mä haluan nostaa sieltä rahaa.
Mulla on nyt se, kertynyt,
mä pistin sieltä tonnia,
kerännyt ehkä sellaisia sataisia
viiden vuoden ajan
kuussa, kuinka sisäästännyt.
Tai mun taide ollaan todennäköisesti
se on niinku pakkasella, mutta enihau.
Mulla on nyt siellä rahaa sisässä siellä kuoreessa.
Ja sit mä haluan nostaa sen pois.
Niin, mikä on tämmönen
topalkkio sitten tästä tota
rahan kotiuttamisesta kuoreesta
takaskotiin.
Eli kun sä et ole vielä kuollu,
ja sä haluat ottaa sieltä kyydistä

esimerkiksi jatkaa sun eläkettä
näillä rahoilla.
Niin, kun sä ois nostat sieltä
vakuutuskuoreen sisästä ja sitä rahaa,
siirretään sieltä vakuutuskuorasta ulos.
Niin, mä pistasin sieltä.
Mitä tämä maksaa?
No, me henkivakuutusyhtiö ei perin mitään.
Me toki otamme sitten
sitä tuotosta, otamme sen
30 prosenttia ennakoperimme.
Mutta se on sitten
menee verokarhuille, että
sille me emme voi mitään.
Ei, mutta sit nyt puhutaan
palkkioista.
Palkkioista ei, emme perin mitään
nostopalkkioista.
Ei edes siitä, että ne joutuu
realisoimaan sitä omaisuutta, niin
että ne voivat maksaa ulos, niin
ei ole sellaista realisointipalkkioita.
Ei ole sellaista niinku realisoinnista
kotiutettavien varojen rahan siirto
sun tilille palkkioita.
Onko se olemassa?
Ei ole.
Emme perin mitään nostopalkkioita.
Jos mä nostan tällä viikolla
potin, ei palkkioita,
jos mä nostan seuraavalla viikolla potin,
ei palkkioita, ja sitä seuraavalla
viikolla potin, ei palkkioita.
Okei, no nyt mä tiedän sitten
mistä se palkki otetaan.
Nyt päästään kyllä.
Se otetaan siitä,
kun mä sitten vaihdan omaisuutta.
Kun siellä kuorassa mä oon valinnut,
että siellä on näitä, näitä
EETF ja tota osaketta ja sit mä haluun
myydä sitä osaketta ja vaihtaa
siihen EETFä, niin silloin viimeistä
otetaan palkkiota, eiks niin?

Joo, siis tokihan osakekaupankäynnistä peritään välityspalkkio, joka on esimerkiksi Suomi-osakkeille minimi 5 euroa tai 0,08 prosenttia. Mutta ei niinku mitään ekstraa siihen? Ei, ei mitään ekstraa. Näissä hän on siis jokkuu toimijat saattaa ottaa esimerkiksi rahastoistakin kaupankäyntipalkkiota tai sitten saattaa olla rajoitettu ja kaupankäyntimääriä, eli sä voit esimerkiksi kuluuta vaihtaa vaikkapa kuusi kertaa vuodessa, jonka jälkeen alkaa menemään palkkiotta ja muita. Mutta siis tämä on sen kohderahaston päätettävissä oleva asia? Ei, kyllä se on sen välittäjän tai jakelian totta kai hän saa ottaa sellaisen kuulsita jakelusta, mitä haluaa. Suomi-osakkeita oli selkeä homma, mutta nyt, vaikka niitä rahastoisitte 7 kertaa vuodessa, niin miten se sitten onnistuu tässä? Se onnistuu ensimmäisellä sekä 8-nälläkin kerralla ilman kuluja. Eli niistä ei meidän pitää palkkioida. Joo, no johan on kumma. Eli periaatteessa osakkeet, ETFs, niissä on välityspalkkio, rahastot eivät palkkiotaa. Mutta nyt, me ollaan taas nyt, ei vielä kellä nyt löydä tästä koiraamihin. No nyt mä tiedän. Mähän on ollut alalla pitkää. No niin, ne on niin päin tietysti. Nyt sä käytät sitä kokemuksen syvää rintaa ääntä. Niin mä minäpä kerran, mistä sä otetaan. Sä hihasta nyt pöytäisin. Joo, se on tolainen noin 5% hallinnointipalkkio tästä kuoresta. Onko? Onko. Se on puoliksi oikein.

Eli kysymyksessä tosiaankin on tää hallinnointipalkkio, mutta se on meillä mielestäni hyvinkin maltillinen. Eli 100 000 euroon saakka 0,35. Siis prosenttia. Eli ei edes prosenttia. Ei edes prosenttia, vaan 0,35. 35 basis pointtia. Ja sitten se nousee varmaan siitä, kun on isompi suurin. Sen jälkeen se laskee itse asiassa. Eli yli 100 000 euroon sijoituksille se on sitten 15 Beisarja. Eli 0,15. Eli jos minulla on 200 000, niin mä maksaan sen 0,35 ensimmäisen 100 000 edestä ja sitten kun se menee sitä yliin niin mä maksaan sen 200 Beisarja. No nyt me löydettiin semmonen pieni koora, mikä oli harjoittu. Se on näitä sihauhauvaa selvästi sitten, eluviä semmonen bull dockin. Mutta tähän tarkoittaa sitä, että jos me sijoitan etfän, jossa on kuuden basis pointsin hallinnointipalkkia, niin eihän tää nyt hirveästi maksakkella. Ei, ja tämähän on nyt tää keskustelu aina siitä, että mä tiedän, Martin, olen kuunnellut rahaporia aikaisemminkin, niin sä oot tämmönen kuluhaukka miksi, ja sen nyt sit voisit niin kuin sanoa. Joo. Tähän on tavallaan palvelu. On ihan ok joskus hyödyntää jotain tällaisia lisäpalveluja elämässä. Ja mun mielestä tää on just semmonen, että kun tässä nyt on nämä tietyt esim.

verohyödyt pitkäaikaiselle sijoittajalle,
tässä on tää edunsaajamääräys.
Ja
näin
se mun mielestä ihan oikeuttaa sille,
että tästä voi periä pientä palkkiota.
Totta kai, eihän siis kukaan
ole tässä maailmassa
hyvän tekeväisyyttä tekemässä
sit kuitenkaan,
että juuri näin,
mutta että
tuohon kuluhaukaa asiaan, niin se on ihan
ok, mä otan sen,
kunnyötäkseni. Se on hyvä asia mun mielestä,
mutta joku pitää huolta siitä, että
joo.
Siis tässähän ei oo muista kyse, kun siitä
ymmärryksestä, että tosiaan ne kulut
syövät tuottaa, eli niistä kannattaa olla
vähän pihi. Ja ihan
vilpittymästi, niin täytyy kyllä sanoa,
että mun kokemuksen mukaan
sijoitusvakuutukset on periaatteessa
hinnoteltu kuoliaks,
eli ne on ollut käydännössä
absolute no go sen takia, että
niin kun oikeasti se kustannus
on ihan jäätävä,
että jos 2 prosenttiin syö
ja 30 vuodessa puolet siitä sulle
muuten tuloutuvasta tuotosta,
niin kun näissä kuorissaan helposti, niin kun ne
kustannukset, kun ne pakotetaan
tietynlaisia sijoitustuotteisiin vielä,
niin
se ei nyt monikerta
reilusti yli sen
2 prosenttiin, niin tähän
tekee tästä ihan mahdollisen tällaisen
pihistä ja mielestä.
Mitä ihmettä rupeitsä,
löystymään vanhetessasi?
Pakkoan,

sitä on nöyrtyä faktan edessä, että
jos tämä on näin,
pakkoan, että se on myöskin
todeta, jos asia on hyvin,
niin oksat pois.
Mitäs tämä kuitenkin on vakuutustuote?
Tässä on tällainen
riskipreemio, sillä saa jotain etua,
mutta se jotain pientä
myös kustantaa sitten.
Kun tämä erääntyy
tämä sopimushenkivakuutus
korvauksena edun saajille.
Eli joku rikas leski, niin potkasee tyhjä.
Kyllä, ei jos minä kuulen kun,
koska tämä nyt on ihan fakta, että
ei me täällä ikuisesti kukaan ole,
mutta silloin
henkivakuutuskorvaus maksaa
sen säästösunnan päälle vielä
yhden prosentin.
Eli henkivakuutuskorvaus on aina
101 prosenttia.
Se on vaan näin.
Onko nämä kaikki henkivakuutus
maailmassa?
Ei kaikki, mutta täällä on sellaisia,
joissa maksataan esimerkiksi
95 prosenttia ja 5 prosenttia,
pidättää henkivakuutusyhtiötä,
tai maksataan 99 prosenttia,
eli tarkoittaa, jos mä itse
nostan sieltä rahaa, niin mä saan
se mun satasen takas,
mutta jos mä kellistyyn
mun edun saajat
voi käydä sieltä bankista hakemassa
101 sitten. Kyllä, juure näin.
Ja tässä siis sijoitus tuotteessa,
tässä sijoitusvakuutuksessa, niin
tässä on siis nimenomaan
niin sanottu henkivakuutus
ominaisuus.
Se on leivottu tähän sijoitusvakuutus

pakettiin sisään.

Ei sitä ole oikeastaan leivottu
siihen sisälle, vaan tämä on
henkivakuutustuote.

Ja tätä on vain

sijoitus

sijoitussidonainen henkivakuutus,
voisin näin sanoa, että se sijoitus
on tullut tavallaan siihen lisänä.

Okei, okei.

Ja siis käytännössä sitä tarkoittaa,
jos pitää, tämä eroaa osakesäästötilin,
niin nyt haluaa piirtää,
niin osakesäästötili,
niin silloin se omistus,
se on sun osakesäästötili.

Ja se omistus on

erillään

palveluntarjoajan
varoista, eiks niin.

Mutta sitten, jos se on

sijoitusvakuutus,

sijoitussidonainen sijoitusvakuutus,

niin ne rahat, mitkä sä oot laittanut sinne sijoitusvakuutuksen
kuoreen,

niin niillä on ostettu sitten tavaraa,

mitä sä haluat,

mutta ne

varat on käytännössä

henkivakuutusyhtiön taseessa.

Kyllä, juuri näin.

Okei, eli tämä löytyi

siis tällainenkin ero sinänsä.

On.

Tämä on tavallaan tosi tärkeä ominaisuus

tässä, tai tämä nimenomaan on se

juttu,

että ne varat

ovat henkivakuutusyhtiön taseessa,

henkivakuutusyhtiön omistaan.

Eli mä en omista.

Sinä et omista niitä varoja.

Eli jos mä olen Elon Maske, mä laitan

päätä, että no, mä otan vähän konservattivisesti,

mä laitan 10 miljardia
tällaisen sijoitusvakuutukseen,
niin
mun varalisuus pienenee 10 miljardella.
No, kyllä näin, joo.
Koska se menee sinne vakuutusyhtiön taseessa.
Ne on vakuutusyhtiön taseessa.
Vakuutusyhtiön tase varmaan pulistuu sitten sen 10 miljardia.
Totta kai, mutta se pointti on se, että
mun varalisuus pienenee
sinne 10 miljardella.
Siis mun mielestä,
sanotaanko, että jokaiselle selkäksetään tekee
se, että sä et myöskään pysty käyttämään
esimerkiksi sun, sanotaanko,
nyt sitten
sä et voi mennä yhtiökokouksiin
esimerkiksi vaikuttamaan
ja etc etc etc.
Tätä on tavallaan ihan selkeästi, ja sen takia
myös tämä sijoittaminen tapahtuu sillä tavalla,
että sä ihan oikeasti,
että sinä et niitä varoja hallinnoit,
että sinä määrää
niistä, että nyt mä ustan, mä myyn.
Ei vaan sä ilmoit, että henkivakuutusyhtiöille,
että olisitte kunni ystävällisiä
ja sijoittaa sitten, että tekee sitten
täällä sen ja täällä sen alkaatiomuutoksen,
henkivakuutusyhtiö tarkastaa, että onko
se OK, ja sun alkaatiomuutospyyntö,
jonka jälkeen henkivakuutusyhtiö sen toteuttaa,
jos toteuttaa.
Ja tässä yhteydessä kuitenkin toteuttaa,
koska puhutaan siitä, että
tämän kyseisen sijoitusvakuutuksen,
niin kun sijoitusuniversummin
kuuluu osakkeet ETF-t ja
mikä se nyt oli?
Kyllä juvenäin.
Kyllä juvenäin.
Se hyvä puoli tässä on se, että se ei ole sun omaisuutta,
mutta se huono puoli on myöskin se,
että se ei ole sun omaisuutta, koska periaatteessa

on olemassa tämä
riski siitä, että vakuutusyhtiö,
mä en tiedä, onko sellaista ikinä tapahtudun
maailmassa, mutta että vakuutusyhtiö joutuu
selvitystilaan, niin sitten
ne varaton
lainausmerkeissä konkurssi pesään omaisuutta.
Kyllä.
Suomessa on tainnut kerran tapahtua tämä.
OK. Ja sillä on se, että tietenkin tarkoittaisiin,
että kaikki rahat on menneet, mutta siis kuitenkin
mikä on tämä
mun asema tällaisen sijoitusvakuutuksen omistajana
tässä tapauksessa, että tässä on vakuutusyhtiö
menisi konkurssiin?
No siis ensimmäisenä saat varasi ulos.
Eli
vakuutuksen omistajat ovat aina
ensimmäisenä,
kun pesästä maksetaan varoja ulos.
Konkuusipesän jonatusnumero
yksi.
Ja sieltä menee pieni kulu,
mun ymmärtääkseni juuristeille, jotka hoitavat
sitä pesään, maksetaan joku
Euro siitä, että he ovat sitten
pesän siivoajia.
Mutta sinä olet jonatusnumeroilla
yksi nostamassa varojasi ulos sieltä.
Joo, näin.
Ja tokihan siis esimerkiksi nyt mekin vaikka me ollaan
ulkomainen henkivakuutusyhtiö,
niin kyllähän meidän vakavaraisuudesta
pidetään todella tarkkaa huolta.
Ja näin, että siinä mielessä
ei mitään
häta ole kenelläkkää.
Okei, nyt jos fäänetään ihan
rautalangasta vielä, eli periaatteessa jos on vaikka
aikainen buy and hold sijoittaja,
laittaa rahaa sisään, tekee jotkut sijoitukset
täällä kuoren sisällä
tässä sijoitusvakuutuksessa,
niin onko tämä hallinnontipalkkio

ja sitten riskipremio ainoa
tällaiset vuosittaiset kulut, mitkä tästä
tästä sitten koituu
asiakkaalla.
Kyllä, asia on juuri näin.
Eli jos mä olen sijoitan niin kuin alesataton,
niin otetaan nyt täälläinen esimerkki,
niin mitä mä maksan
vuodessa, niin ne on
siis jos mietitään niin kuin rahastomaailmasta
on tämä total expansion ratio tai
total cost nas andel, niin kuin Ruotsissa,
mikä huomioon
myöskin kaupankäyttikulut, niin perinteisö
jos mä oon pitkäjänteinen sijoittajan
ennedes tee
niin kuin transaktioita varsinaisesti,
vaan mä vaan
niin kuin buy and hold tyyppisesti,
niin se vuotuinen
kokonaiskulu, kaikkineen
ajat, niin kuin
kutsuttiin niitä kuluja sit millä
nimellä tahansa, niin se on 0,35.
Kyllä.
0,35? Kyllä, 0,35.
Plus sit se on riski preemio.
Plus riski preemio, joka
lasketaan sillä tavalla, että se on suhteessa siihen sijoitettuun
summaan
suhteessa
ikään ja
elinikäodotteeseen.
Sanoitaanko, että 50-piselle henkilölle,
joka sijoittaa 100 000 euroa, niin se oli muistaaks
parikyt senttiä
kuukaudessa. Parikyt senttiä kuukaudessa.
Eli se on
nimellinen kustannus, se ei ole
prosentuaalinen kustannus.
Eli jos minulla on käytännössä se 100 000
sijoitettuna talaisen sijoituskuuareen,
niin siitä pinnä menee se
0,35 prosenttia

plus parikyt senttiä kuukaudessa.
Kyllä.
Eli siis käytännössä ei mitään, muuta
kuin se 0,35.
Joo, eli
oli kyllä säällittäviä roustausta, mitä me ollaan ikinä tehty.
Tämä menee vähän huonoksi,
että minkästeet
eivät löydy
varsinaisesti mitään.
Voisitko vain tunnustaa, mihin se on nyt pilotettu?
Missä se pilo on?
Minkä sille voi?
Tämä on mun mielestä ihan loistava tuote.
Me muutetaan markkinaa,
me tuodaan markkinaan jotain aivan
erilaista, me ollaan edellä
käviöitä, me digitalisoidaan
tällainen
vanha
sijoitus tuote, tuodaan se
2000-20-luvulle.
Mun mielestä tämä on vain yksinkertaisesti
loistava tuote.
Tämäkin vielä.
Kun mä sitten haluan hankkia sitä
ETF-fäidiin,
otaksemme jonkun talouden
perinteisen luurin ja soitan sitten
jonnekin Norjaa puhuvalle
henkilölle ja pyydään,
että kandysnellä
Bitcoin-investeringä,
ja sitten se sanoo, että jäätä
svenskään, se sanoo, että kädet
menee, ja sitten tulee
kauhean väärinä ymmärröisiä, mistä ne
on oikeataan tuolla mitään, ja näin.
Onko tämä hankalaa sitten?
Ei, tämä on kauhean helppo, että meillähän on
erinomainen
platformi, eli
verkkosivut
ja mobiilisovellus, jonka

kautta tätä sijoitusvakuutusta voi
helposti hallinnoida.
Vastavalla tavalla, kun NONNETin aloista
jolla voidaan nostaa ja meidän
asioita. Ihan siellä
samasta paikasta se löytyy.
Siellä on myös henkivakuutusyhtiön
tuotteet
tai tuotetarjoit. Eli kun sinne
henkivakuutusyhtiön
lainausmerkeissä tilille,
missä sinulla on se tavallaan sun saakku,
niin sinä voit käydä
lainausmerkeissä ohjeesta henkivakuutusyhtiön,
että käymään kauppaa
sen samanapin kautta. Kyllä, juuri näin.
Herran Jestas, mut vakutusyhtiö oli Norjalanen,
mä tiedän, että Norjalaista lakastaa
turskaa. Mikä takaa, että
sitä turskaa ei tule tänne tilillekin?
Ei sitä.
Sitä ei kyllä kukaan pysty lupaamaan.
Se on ihan itsestään kiinni kyllä.
Kyllä, pyritään helpottamaan
sitä asiaa sillä, että nämä kuluta
jokauheen korkeat, että sitä turskaa ei ainakaan
sitä kautta synny, mutta
sit loppu on ihan kyllä
tän pakutuksen omistajan omissa
käsissä. Eli kertaaksena
oikeasti, meneeksi tää nyt oikeasti näin
kustannukset käytännössä
035 maks. Kyllä.
Mä voin
tallettaa ihan miten paljon
rahaa tähän kuoreen sisään,
kun mua huvittaa. Kyllä.
Mä voin
nostaa kyydistä matkan varrella
summaa
ja maksan silloin
päämaveroa sille tuotolle, mitä
mä oon tässä
tämän kuoreen sisällä saanut. Kyllä.

Tähän täytyy lisätä myös se, että tässä hän on tappiot kymmenen vuotta vähennettävissä.

Kyllä.

Eli sekin on etu osakasäästä tilin nähden. Kyllä.

Voitko nyt lopettaa, koska me emenee ihan luottavuus, uskottavuista

ja sitten pystyn

siis ohjeistaa

vaikka kuinka monta kertaa vaihtoja

tähän kyseiseen omaisuuteen.

Kyllä, juuri näin.

Mä pystyn laittaa edun

saajaksi kenettahansa,

siis jos on vaan

fyysinen tai juuridinen henkilö, niin se käypää.

Ja mitä me vielä keksin tähän?

Hävettää ollaan tällainen

rahapodijuontaja,

joka ei nyt pysty ampua

tätä tuotetta, mille

palasiksi. Mitä sulta, jos me

yhteen söllistetään nyt, että kuulijat?

Että nyt kuulijat. Hyvä.

Kuulijat selvittävätään sitten. No just näin.

Mulla on liian vanhoja gonahtaneet

nyt tähän homma. Joo.

Niin tota, missä nyt olisi se

koira haurattuna? Onko semmoista?

Ja joka meille, niin tehdään sitten

asiasta kakkosjauksia. Jaahas,

mä luulen, että mä en nyt pakko lopettaa

täältä viimeinenkin uskottavuuden

Ripe-kato-meilta. Kiitos

Kaisen alamäki.

Pääsi tänne kertomaan

faktaat pöytään ja vähän kouluttaa

meitä, niin

katsotaan nähdäänkö meitä ensi viikolla

täällä Etterissä. Niin, mennään nyt

vähän näin pois tästä.

Kiitos, kun sain tulla teidän.

Moido.

Raharara

Raharara

Raharara

Raharara

Tässä esitetty ei ole,
eikä sitä tule käsittää
kehotukseksi merkitä, ostaa tai myydä
arvopapereita. Sijoittajan tulee
sijoituspäätöksiä tehdessään perustaa
päätöksensä omaan arvioonsa, sekä ottaa
huomioon oma tavoitteensa ja taloudellinen
tilanteensa. Rahoitusvälinneiden
arvo voi nousta tai laskea. On olemassa
riski, että saa sijoittamia sivaroja
takaisin. Sijoitusvakuutuksen
myöntää Nuutnet Leaves for Seagring
AS Suomen Sivuliike. Nuutnet Leaves
for Seagring AS Suomen Sivuliike
myy sijoitusvakuutusta Nuutnet Bank
AB-Avulla.