

[Transcript] Coran de Ton cœur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

l'histoire de l'homme aux deux jardins et son compagnon dans la Sourat-Al-Khaf.

Une conversation entre deux hommes sur des richesses agricoles.

C'est un passage que tu lis chaque vendredi dans Sourat-Al-Khaf.

Et si je te disais que c'est une conversation qui se tient tous les jours parmi les gens aujourd'hui ?
!

Bienvenue sur Coran de ton cœur !

Le podcast qui t'aide à reconnecter ton cœur à ton Coran !

Je suis Zeyneb et je suis passionnée par les deux médecines,

un indispensable à tout de suite sur Terre,

celle de l'âme et celle du corps.

Je suis donc enseignante de Coran et interne en médecine générale.

Voilà plus de dix ans maintenant que j'enseigne aux femmes à lire, à apprendre, à comprendre, et surtout à vivre leur courant,

au quotidien en reconnectant leur cœur au courant.

Car oui, j'ai la ferme conviction qu'un cœur connecté au courant est capable de redistribuer à tous les organes du corps

l'amour pour Allah, l'envie de lui plaire et d'agir dans le bien. C'est pourquoi à travers ce podcast, je compte redonner chaque semaine un nouveau souffle à diverses pendent de ta vie, au regard de ton courant. Prends cet emportoir et belles écoutes.

Assalamu alaikum warahmatullah. Heureuse de te retrouver pour un nouvel épisode des trésors de Sourat Al-Khaf.

On en est déjà au cinquième, à Charnat. On a fait un petit bout de chemin.

Ce vendredi pour cet épisode sur les trésors de Sourat Al-Khaf,

j'ai choisi d'aborder la deuxième histoire de Sourat Al-Khaf,

une histoire qui est connue sous le nom de l'homme au deux jardins.

Ce n'est pas seulement l'homme au deux jardins,

c'est l'histoire de cet homme, effectivement, à qui Allah a donné deux jardins,

et de son compagnon, donc son amnist, son camarade,

quelqu'un en tout cas, qui le connaît bien et avec qui il est en train de converser.

Sur un sujet principal et plein de petits sujets à l'intérieur.

Ce qui est intéressant quand on lit, quand on découvre, lorsqu'on médite sur cette longue conversation,

c'est qu'on aurait tort de penser que c'est une conversation ancienne, qui est historique,

et qui s'est passée à un moment donné, et voilà.

Il faut se rappeler qu'Allah s'ouffre à la retardation, parle de cette conversation comme d'un exemple.

En fait, il faut absolument se dire que cette conversation arrive tous les jours parmi plusieurs personnes.

Tu verras en décortiquant et en te concentrant sur les mots, sur l'aspect, sur le contexte,

que c'est une scène habituelle aujourd'hui parmi les gens,

et que dans cette conversation, on tient la recette même du matérialisme,

quelque chose qui est délétère pour notre vie ci-bas,

et pour laquelle Allah s'entend à la juger,

[Transcript] Coran de Ton coeur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

[illegible]

[illegible]

[Transcript] Coran de Ton cœur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

[illegible]

[Transcript] Coran de Ton cœur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

[illegible]

Je me remercie vous,
aplicé accessibles
unekayy,
chez drone,
dzalon,
gimbal,
rods et vénavens,
car Nous venons de existence

peu becquetur des sols.

Et nous l'avons fait,

et nous l'avons fait,

Et il dit alors à son compagnon, avec qui il dialoguait, je possède bien plus de biens que toi, et je suis plus puissant que toi grâce à mon clan.

Il entra dans son jardin, injuste, envers lui-même, et il dit, je ne pense pas que ceci ne puisse jamais périr, et je ne pense pas que l'heure viendra, et si on me ramène vers mon royaume, je trouverai certes meilleur lieu de retour que ce jardin.

Son compagnon lui dit, tout en dialogant avec lui, dénierais-tu celui qui t'a créé de terre, puis d'une semence, et enfin t'a façonné en homme, quand à moi c'est Allah qui est mon royaume, et je n'associe personne à mon royaume. Et en entrant dans ton jardin, que ne dis-tu, telle est la volonté d'Allah, il n'y a de puissance que par Allah.

Et si tu me vois moins pourvu que toi en biens et en enfants, il se peut que mon royaume bientôt me donne quelque chose de meilleur que ton jardin, ou qu'il en voit sur ce dernier du ciel une calamité, et que son sol devienne glissant, ou que son eau se tarisse de sorte que tu ne puisses plus la retrouver. Et sa récolte fut entièrement détruite, et alors il se mit à se torturer les deux mains à cause de ce qu'il avait dépensé, cependant que ses treilles avaient complètement ravagé, et il disait que je souhaite n'avoir jamais associé personne à mon royaume. Il n'eût aucun groupe de gens pour le secourir contre la punition d'Allah, et il ne puisse secourir lui-même. En l'occurrence, la souveraine protection appartient à Allah, le vrai. Il accorde la meilleure récompense et le meilleur résultat.

Tirée de Sola Telkaf, ayat 32 à 44.

Je suis vraiment contente de prendre le temps de parler de cette conversation, parce que je ne sais pas, mais c'est le genre de récit que je trouve qu'on lit vite. Et parce que, comme la scène a l'air parlante, on arrive à imaginer, et bien voilà, on lit, et on se dit, en lisant ça par exemple, ah oui, effectivement il ne faut pas être trop imbue de sa personne, il ne faut pas se vanter de ce qu'on a, il ne faut pas penser que la vie d'ici-bas ne va jamais terminer, qu'il n'y aura pas l'eau de là. Ça c'est vrai, c'est vrai qu'on sent tout ça quand on lit cette conversation, mais ça c'est encore trop de surface, en profondeur, il y a plein de leçons très intéressantes à décortiquer. Donc ici, retient toujours, retient garde en tête qu'on parle d'une conversation qui arrive tous les jours, une conversation de là, on est en 2023 à l'ère ou, ou cet épisode est enregistré, ça c'est une conversation typique en 2023.

Alors, rentrons à l'intérieur, imaginons la scène. Donc là, on parle de quelqu'un, un homme aisé, riche, qui a la décrit comme ayant, voilà, deux jardins, deux propriétés, deux domaines, quand on parle vraiment de domaines, faut pas imaginer le petit jardin qu'on a, voilà, dans lequel on a quelques petites roses, quelques petits potagers, etc. On parle vraiment d'un de deux domaines, pas qu'un mais deux, et tel qu'à là le décrit, il y a une sorte de symétrie, d'harmonie, d'agencement en fait de tout ça qui est assez époustouflante. Donc là, la traduction pour le coup explique très bien ce dont on dit sa gine, donc il dit que c'est un domaine, donc où il y a des gines, donc déjà on sait qu'il va y avoir une récolte, on sait qu'il va pouvoir en tirer quelque chose, on sait pas si à l'époque le vin était encore autorisé ou pas, mais en tout cas on sait qu'il y a de la boisson qui peut être faite, il y a des fruits qui peuvent être donnés dedans, si on les fait sécher, etc. Il y a énormément de possibilités déjà

juste avec la récolte de ces deux domaines, de ces deux hectares. Donc il dit que ça a été entouré par des pannemis, on parle ici d'arbres très solides en fait qui servent de sécurité, donc là on a la récolte, on a l'agriculteur et on a autour un système de sécurité et elle a dit qu'il a placé en plus de ça donc un ruisseau d'accord entre les deux, donc c'est à dire que le système d'irrigation aussi y est, donc il y a la récolte, il y a la sécurité de cette récolte et il y a ce qui sert à abreuver et à nourrir cette récolte et il dit que ces deux domaines, ces deux gros jardins donc produisaient la récolte d'accord et n'en manquaient jamais, donc là déjà on voit que c'est quelque chose qui produit vraiment de belles choses d'accord, ce sont deux propriétés avec un haut standing, ça se voit qu'il faut un personnel aussi pour s'occuper de tout ça d'accord, il y a un excellent système aussi de sécurité autour de tout ça d'accord c'est bien emballé et quand il dit que ça produit et que ça produit ça ne tarie pas et qu'en plus il y a énormément de bénéfices donc là on voit que c'est 100% de production et 100% de bénéfices avec un système d'irrigation au top, donc aujourd'hui si tu associes ça par exemple à un agriculteur qui a un magnifique domaine etc on se dit déjà que c'est c'est à dire là à utiliser la parabole de l'agriculture de l'agriculture agricole mais c'est une image c'est une image pour qu'on puisse s'imaginer un entre guillemets

business plan palpable en fait si Allah s'il vous plaît avait parlé d'un autre type de commerce s'aurait été moins parlant au moins avec l'agriculture avec les récoltes avec voilà on a le produit on a la récolte, le produit, la vente etc la sécurité, l'assurance et ce qui vient alimenter tout le temps mais ça c'est duplicable à ce qu'on appelle aujourd'hui des business en fait d'accord du commerce par exemple n'importe quel commerce n'importe quelle entreprise n'importe quel en tout cas bien commercial aujourd'hui et bien ça c'est applicable il faut juste se dire que c'est un système qui produit 100% de c'est à dire tous les produits vont pouvoir être vendus et ça déjà c'est énorme parce qu'il y a toujours des invendus il y a toujours des trucs qui ont des défauts il y a des choses qui sortent de l'usine qui sont pas vendables là à la part d'un système où tous les produits sont au top qualité tout est vendable donc c'est 100% de production et 100% de bonne production ensuite il dit que c'est 100% de bénéfice aujourd'hui quel commerçant peut dire qu'il peut

liquider toute sa marchandise sans défauts sans problème sans personne qui veut se faire rembourser qui veulent rendre etc et quel agriculteur aujourd'hui peut dire que dans son champ de vignes

ou dans son champ agricole il a vendu chaque fruit sans exception déjà qu'il est produit chaque fruit sans défauts sans problème et qu'en plus de ça il est tout tout tout vendu et qu'il est récolté le bénéfice de tout ça sans zéro perte je sais pas s'il y a aujourd'hui un commerçant ou une commerçante ou un agriculteur ou peu importe peu importe en fait en termes de commerce qui

peut dire ça et bien cet homme il avait ça et les mots aussi sont très importants parce qu'à chaque fois qu'à la part de son jardin de ces domaines du système d'irrigation peu importe de la production des bénéfices il parle jamais de lui il dit pas il avait il a fait il a mis en place il a récolté il a vendu il a bénéficié non à la part de lui à chaque fois il parle de lui et en plus il parle pas de lui par la forme je il parle de lui par la forme nous je pense que je l'avais déjà expliqué dans un podcast que lorsqu'Allah dit nous il parle pas de lui et d'autres personnes quand on était petits quand on entendait une prof de Coran parler de ça dans notre imaginaire on

pensait que c'était Allah et ses anges et je me rends compte qu'il y a encore des adultes qui pensent ça c'est vrai que ce terme il peut être impressionnant mais faut se dire que c'est le nous de majesté le nous de prestance le nous de politesse c'est comme aujourd'hui si tu fais une dissertation si tu fais un voilà tu tu tu écris un texte de grosse qualité avec un français soutenu que tu t'adresses à un jury par exemple tu dis pas je tu dis nous nous avons trouvé que nous avons analysé que alors qu'en fait tu parles que de toi mais tu dis nous par rapport au contexte par rapport au sujet par rapport au respect que tu accorde aussi aux gens qui sont en face de toi ici ce nous qui employé par là c'est le nous de majesté c'est le nous de grande prestance et analyse les endroits où Allah dit nous et les endroits où il dit je quand il dit nous il insiste sur sa puissance encore plus ce quand il dit je il insiste sur la proximité avec son serviteur d'accord et d'autres raisons mais parmi les raisons c'est la proximité avec son serviteur la proximité de l'action qu'il fait la proximité de yama qui arrive à grand pas par exemple et bien dans ces passages là il va dire souvent je lorsque il veut insister sur sa puissance insister justement sur le caractère exclusif de ce qu'il fait et insister sur le fait que justement il est le seul à pouvoir faire ça et bien il dit souvent nous et là quand il parle de ses jardins il dit nous avons assigné de jardin nous avons entouré de palmiers nous avons mis entre les jardins des champs cultivés il dit nous avons fait jaillir entre les deux un ruisseau donc c'est très important ici on n'a absolument pas la notion de cet homme en fait à aucun moment là le rend acteur de quoi que ce soit dans tout ce business plan absolument pas c'est là donc là ça c'est très important d'avoir ça en tête parce que si on a ça en tête déjà sans aller plus loin si tu connais l'histoire et que tu as déjà lu la conversation là t'as déjà compris une grande leçon cet homme n'a rien compris en fait à la vie il est absolument à côté de ses pompes en fait il a pas du tout compris que tout ça ne vient pas de lui donc quand on l'entend se venter sur le reste de la conversation avec son son compagnon son voilà son ami et bien on se dit ah oui les frères t'as rien compris donc avant même en fait d'entendre parler cet homme et bien Allah est déjà un petit peu avec nous en train de dire est-ce que tu vois dans quoi il est en train de rentrer celui là je lui ai donné tout ça nous lui avons donné tout ça à moi Allah et il se permet de se venter de ça auprès de quelqu'un d'autre qui a moins que lui sachant que cette autre qui a moins que lui c'est par notre volonté qu'il a moins et nous c'est par notre volonté surtout qu'il a tout ça et que s'il a tout ça il y avait un but précis et quand la personne oublie en fait que c'est Allah qui lui a donné et donc fini par penser que ça vient d'elle et bien cette personne ne peut pas employer ça de la manière qu'Allah avait prévu pour les autres pour faire du bien dans ce monde pour évoluer pour se rapprocher encore plus d'un là par son don son talon de gestion etc bien cette personne comme elle pense ça vient d'elle elle sera plus occupée à le faire fructifier plus occupée à l'embellir plus occupée à le rendre visite plus occupée à sa inventée auprès des autres plus occupée à expliquer aux autres comment entre guillemets avoir le même business que lui alors qu'en fait il ne veut pas que les autres aient le même business que lui et bien il est tellement occupé à ça qu'il peut pas réaliser ce pourquoi là lui avait donné cette chose mais ça c'est dans la conversation qu'on va le voir déjà tu vois tu as le contexte ensuite donc Allah parle de cette conversation et là aussi c'est très important parce que quand on lit ça on lit bon voilà et il discute avec son compagnon et il lui dit alors qu'il conversait avec lui bah je possède plus de bien que toi et je suis plus puissant que toi grâce à mon clan dans un peu plus loin son compagnon lui dit effectivement t'as plus d'argent

que moi tu as plus d'enfants que moi comme pour dire voilà tu as plus que moi donc beaucoup de choses d'accord et bien là aussi c'est très important de voir les mots Allah dit wahoo ayu donc alors qu'il conversait avec lui qu'il discutait avec lui donc voilà c'est vraiment la personne prend le temps de discuter de papoter il y a plusieurs sujets abordés donc il n'est pas arrivé tout de suite il voit son camarade son compagnon il lui dit et en fait j'ai plus d'argent que toi j'ai plus de bien que toi j'ai plus d'enfant que toi j'ai plus de notoriété que toi non ça il l'a amené de manière plus subtile déjà la dit que c'était en pleine conversation en gros il papote il discute et en milieu de conversation il glisse de manière subtile c'est bien fait et même là quand il le glisse faut imaginer que il parle il parle il parle il discute avec son compagnon et il voit que son compagnon enfin ne relève pas ne parle pas de son jardin ne parle pas de ça et lui il a ce besoin absolument en fait d'en parler de pouvoir justement se se vanter et pas vaner il faut qu'il évoque le sujet c'est quelque chose de très fréquent aujourd'hui des personnes qui sont aisées qui ont beaucoup de richesse etc ou bien qu'il y a une notoriété ou qui ont un talent particulier il y a un moment donné il faut absolument qu'il le sorte dans la conversation il y a des gens lourds comme ça il faut qu'il le sorte et quand cette personne voit que l'autre ne l'évoque pas ou ne lui tend pas une perche pour qu'il puisse en parler et bien il va réussir à le glisser donc là par exemple il faut imaginer que cette personne discute discute discute parce que là on pourrait se dire c'est un peu cru là t'arrives direct tu me dis ben j'ai plus d'argent que toi là on se dit c'est pas la parole d'un ami non il l'a amené de manière subtile quand là dit wahoo ay wahoo alors qu'il discutait avec lui c'est-à-dire c'était pas l'objectif de la discussion mais il a fait ce besoin ça le ça le grattait il fallait absolument qu'il sorte ça il avait besoin d'en parler pour entendre aussi l'autre dire ah ouais j'avoue ta récol c'est un esthétisme top ah non mais ton business là c'est c'est et comment tu fais et puis qu'il puisse en parler etc bah tu sais j'ai fait ça je fais ça oh tu sais moi je me suis pas tellement fatiguée je travaille cinq heures par semaine juste pour ça etc enfin il avait besoin de parler de ça et donc il fallait bien démarrer d'une manière et là il y a plein de possibilités quand on veut absolument qu'un sujet soit abordé pour le faire venir sans que ce soit un peu rentre dedans sans que ce soit trop marquant trop trop évident et donc là par exemple moi quand je médite ça ce que j'imagine la manière dont il aurait pu amener ça donc c'est c'est d'une méditation qui n'aurait pu amener ça c'est il discute il parle par exemple je sais pas de père tout quelque chose et puis là il lui dit ouais j'avoue enfin toi tu peux pas tu te je pense que tout ce que je te dis là par rapport à ça au business ça te parle pas trop peut-être parce que tu sais comme j'ai plus de bien que toi plus d'argent que toi je genre j'ai plus de problème que toi tu vois toi ça toi t'as pas trop de genre de soucis et tout vu que t'as moins franchement t'es tranquille et tout et petit à petit la conversation va aller là dessus donc en gros donc comment transformer justement j'ai plus de bien que toi j'ai plus de notoriété que toi en finalement le tourner d'une manière subtile un peu en mode tu sais ah c'était pas évident à ces derniers temps et tout j'ai du gérer ça la assurance le truc et tout c'est pas évident mais bon toi enfin ça ça doit pas te parler vu que j'ai plus d'argent j'ai plus d'argent que toi du coup j'ai plus de soucis à gérer tu vois c'est pas évident plus dans ce sens là et là il espère que la conversation aille sur ses biens ses richesses et c'est une manière contournée bah finalement de pouvoir étaler ses revenus de pouvoir étaler sa richesse voyez quelqu'un qui est là qui répète ah ouais c'est vraiment pas

facile de devoir gérer ça des domaines franchement j'ai sans employé allez on va dire j'en ai 20 j'ai 20 employés et puis il faut faire ça puis faire ça franchement c'est c'est pas évident c'est vraiment c'est beaucoup de travail c'est beaucoup de travail beaucoup de choses à penser voilà beaucoup

de systèmes de beaucoup de d'automatisme à mettre en place ouais c'est franchement j'ai quand même des grosses journées quoi bah ça c'est une manière c'est une manière contournée en fait finalement de dire aux gens j'ai ça j'ai ça j'ai plein de choses etc et quelque part c'est comme pour dire et toi tu ah oui toi toi tu travailles tout seul tes salariés ou bien t'es ton propre patron mais t'es tout seul voilà c'est une manière en appuyant comme ça c'est une manière un peu de dire au fait toi ça va t'as pas trop de trucs à gérer ça va à la vie tranquille ouais ça va est-ce que ça te parle du coup quand tu en tends ça et ça c'est une conversation standard en fait parmi les riches personnes on parle bien sûr attention je n'associe pas le fait d'être aisé au fait d'être vantard ou au fait d'être un but de sa personne attention là on parle d'une catégorie de gens aisé de gens à qui il y a de la adotée de de richesse de commerce etc qui marchent bien et qui ont oublié que ça vient d'Allah et donc prenne le loisir de s'enventer donc de rabaisser les autres parce que pour pouvoir justement se hisser ils ont besoin un peu de dire voilà parce qu'il aurait pu dire je suis riche et j'ai beaucoup de choses même si il parle pas d'Allah il aurait pu dire je suis riche et j'ai beaucoup mais le fait de comparer l'autre de dire j'ai plus que toi alors qu'on sait pas finalement ce que l'autre est là là on suppose qu'il est de revenus modestes mais on sait pas peut-être que lui aussi a peut-être un domaine alors que l'autre en a deux à la ne fait pas mention de la richesse exacte de l'autre il dit pas que c'est quelqu'un de pauvre il dit pas que c'est quelqu'un de démuné il dit pas que c'est quelqu'un de modeste on imagine on sait qu'il a moins que son compagnon qui fait que ce venter d'accord mais comme pour dire

pour montrer que la comparaison de cet homme est stupide et n'a pas de sens à partir du moment où c'est Allah qui lui a donné tout ça et bien Allah ne fait même pas mention de l'étendue de la richesse de l'autre ou de sa propriété ou de sa modestie peu importe comme pour dire et cette comparaison n'est basée sur rien comme pour dire elle est ridicule donc rien qu'avec les mots qu'Allah emploie on comprend en fait la leçon qu'il essaie de donner ici et aujourd'hui donc c'est bien important que tu alternes ça parce que tu peux être riche tu peux avoir plein de notoriété tu peux avoir plein de commerce plein de business qui marche bien à partir du moment où tu sais que ça

vient d'Allah et que ça peut partir donc à tout moment Allah peut le reprendre à tout moment et à partir du moment où tu te dis si Allah m'a donné ça il y a un objectif derrière il faut que je me creuse les ménages il faut que je me décarcaste pour l'employé à bon essai en pour moi ma famille les gens le monde et surtout pour mon chemin et mes retrouvailles ou pas avec mon paradis ma vraie

maison et ma partir du moment où tu te dis tout ça mais là c'est limite c'est plus de responsabilité mais c'est mieux que de ne pas avoir de richesse du tout si c'est bien employé bien sûr alors que l'inverse est compliqué et donc je te disais que cette conversation c'est du trivial aujourd'hui si on n'en voit que ça aujourd'hui en ligne entre les gens à la télé dehors on entend ce genre de conversation là elle est tous les jours tout le temps parmi des milliers des milliers des milliers des millions de personnes dans ce monde c'est une conversation de la vie tous les

jours là qui est décrite une personne qui se vante en se comparant à l'autre en rabaisant l'autre et qui étale ce qu'il sait faire ce qu'il a etc et en fait cette conversation aussi elle montre cette façon qu'on les riche personne cette catégorie de riche personne encore une fois d'imposer finalement leur standard de vie aux personnes les plus modestes et ça on le voit dans l'organisation des mariages dans les fêtes dans les voitures le fait d'acheter de maison regarde par exemple une personne qui est riche qui s'étale qui expose d'accord ce qu'il fait donc aujourd'hui les réseaux sociaux malheureusement c'est l'exemple parfait par rapport à ça et bien il va créer une frustration parce qu'il va créer un standard auprès de personnes qui ont dérevenu beaucoup plus modestes et c'est ce qui va faire que les gens aujourd'hui qui ont dérevenu modestes ou qui dans leur culture ou dans leur base ils n'imaginaient pas ces mariages grandiose vont commencer à avoir ces complexes là et vont commencer à vouloir faire pareil et se rapprocher de ça par exemple avant un mariage ou dans mon idée le mariage l'essentiel c'était de réunir les gens que j'aime ma famille mes amis de partager un bon repas d'ailleurs c'est ça la sonna d'un mariage la wallima le mariage qui est censé être annoncé où il faut inviter des personnes et alors sur l'Allah conseiller même d'inviter des personnes de différentes catégories sociales il fallait qu'il y ait des gens un peu plus démunis dedans des gens plus aisés des gens modestes il fallait vraiment il fallait mélanger les classes sociales il fallait faire plaisir à tout le monde à travers un bon repas fallait annoncer le mariage faut réunir les gens et faut partager un bon repas c'est ça la baraka d'un mariage et c'est faisable aujourd'hui mais comme on s'est éloigné de ça de ce standard là d'accord et bien maintenant les nouveaux standards c'est quoi il faut qu'on se rappelle de la déco du mariage il faut qu'on se rappelle du du standing il faut absolument un photographe professionnel parce que si c'est pas un photographe professionnel si c'est ma cousine qui fait des photos avec un petit appareil ou un petit réflexe c'est compliqué il faut absolument qu'il y ait des cadeaux pour les invités qui soient comme ci comme ça il faut que ce soit plus original que le dernier mariage auquel j'ai été parce que dans le dernier mariage auquel j'ai été c'était une fleur qui était comme ça et puis c'était une rose éternelle et puis quand tu l'ouvrais c'est comme ça et puis il y avait le nom des mariés et puis on ouvrait une photo en une héronnelle qui sort de chez xagère mais c'est pour dire qu'on s'est créé des standards à partir des codes des personnes qui sont aisées et qui peuvent entre guillemets se permettre de gaspiller leur argent dans des choses qui ne servent à rien d'accord ce n'est pas parce que je suis aisée que mon mariage doit être plus cher que la salle doit être plus cher que le lieu doit être plus cher que les cadeaux doit être plus cher non si je suis plus aisée peut-être que je devrais miser plus sur les quantités de repas sur le fait de nourrir plus de personnes sur le fait justement d'investir dans les cadeaux utiles pour les invités des choses utiles moi par exemple si j'étais à la place de ces gens là qui font des mariages hors de prix je me dis bah tiens des ouvrages en lien par exemple avec le crawl n qui sont chers si vraiment j'avais une norme des millions et des millions et des millions à dépenser donc les ouvrages liés au crawl n qui sont peut-être chers pour certaines personnes pas accessibles ou je sais pas des cours ou des choses comme ça bah j'investis là dedans et tous les invités repartent avec un package de tout ce qu'il faut pour avoir le crawl n comme meilleur ami par exemple là je me dis ah ouais effectivement quand on regarde la facture de ce que ça m'a coûté c'est beaucoup c'est cher mais quand je vois l'impact est-ce que ça sert aux gens et finalement ce qui va rester dans leur coeur de ce mariage ils vont associer ce bon moment passé dans le mariage à ça bah ça me va

pareil je vais investir dans le repas faire de grosses quantités pour que les gens ici mangent bien et pour que les gens puissent même repartir avec l'équivalent de ce qu'ils ont mangé tout neuf même pas toucher c'est pas des restes qui ont été entamés etc non c'est à dire c'est le double de la nourriture qui est prévue pour que chacun retourne auprès de sa famille avec une limite l'équivalent d'une marmite ça oui ça me parle et et en fait aujourd'hui les marriels c'est pas ça aujourd'hui il y a un complexe on veut ça on veut ça et c'est ce qui amène les gens donc du coup à se baser sur des standards qui ne sont pas les leurs parce que sinon il y a frustration il faut calmer une frustration qui vient de naître parce que j'ai vu l'autre faire et c'est beau et je pense que c'est comme ça et donc du coup c'est des personnes qui vont se mettre dans des situations compliquées qui vont des fois contracter des crédits faire des prêts en tout cas se serrer la ceinture pour quelque chose où il était censé avoir une baraka c'est compliqué c'est pour ça que vous allez aller dans des pays où les plus pauvres vont se mettre dans des situations pour faire des mariages de grand riche et le payer après et ça c'est horrible et c'est le cas aussi avec les voitures on veut tellement une voiture dernière écrit de au standing téléphone aussi c'est pareil de voiture que bah c'est comme ça en fait que les systèmes de leasing par exemple se sont créés c'est parce que on veut quelque chose qui dépasse finalement ce dont on a vraiment besoin et donc on est prêt à louer tous les mois etc pays n'assurance à faire des choses voilà on est prêt à apprendre ce genre de prestations juste pour pouvoir avoir cette voiture là et Dieu sait que si c'était pas le système de leasing je ne sais pas quel pourcentage de personnes que la majorité ne pourrait pas se permettre de se payer cette voiture ça c'est pas normal c'est vraiment pas normal et ça c'est le cas aussi pour dans le cas d'acheter une maison il y a des personnes par exemple qui vivent très bien avec le fait de louer tous les mois leur logement que soit une maison un appartement etc mais le poids de la société le poids des standards des riches etc poussent des personnes à vouloir absolument acheter en pensant que s'ils n'achètent pas et bien ils ont perdu leur vie ou s'ils payent un loyer c'est une honte qui jette de l'argent par la fenêtre alors que ce n'est pas le cas et qui vont se mettre dans des situations compliquées avec du crédit du liba etc pour pouvoir acheter cette maison enfin et s'inscrire dans le rang des personnes qui ont réussi qui sont riches etc qui connaissent la vie qu'ils ont compris voilà déjà ce que cette conversation soulève d'accord donc quitte à se ruiner apprendre des crédits à créer de la jalousie parmi les autres parce que finalement ces personnes aisées vont devenir ces personnes par exemple qui se sont mis dans le rouge qui se sont mis dans ces standards là qu'on leur a imposé vont devenir finalement les personnes qui vont se vanter même si elles c'est encore pire elles se ventent alors qu'elles ont galéré pour imiter les personnes qui semblaient l'avoir eu facilement et c'est horrible parce que du coup on alimente une chaîne horrible et on va pousser quelqu'un d'autre encore en l'influençant indirectement ou directement à pire donc sacré de la jalousie tout ça sacré de la frustration sacré de la haine aussi envers les riches et ça c'est horrible parce que on finit par détester ces gens là et c'est ce qui crée par exemple sur les réseaux sociaux les personnes qui se pavane le plus qui se ventent le plus sont ceux qui sont le plus victime de commentaires haineux de messages haineux de messages anonymes de menaces de harcèlement etc d'accord et j'ai envie de dire à quel prix tout ça c'est horrible c'est vraiment horrible et alors là ce printemps là dit donc en nous parlant de ça donc il dit cette phrase donc je suis plus riche que toi et j'ai plus de notoriété j'ai plus de mal j'ai plus de bien que toi et là on n'entend toujours pas l'autre

parler on se dit l'autre il apparaît et là il entre dans son domaine donc elle a dit qu'il retourne dans son domaine et il continue de parler sûrement il invite son ami son compagnon à entrer

dans son jardin tout ça et puis il se pavane et puis il dit il dit voilà je pense pas que tout ça va disparaître c'est ça le pire ça je pense que là le truc il est bien installé c'est top je perdrais pas tout ça j'ai tellement travaillé bien pour le bâtir que voilà et à là quand il parle de ça il dit ouah ou avoir l'immolignité il dit tout ça en étant injuste envers lui-même c'est ça m'a vraiment marqué le fait qu'il a dit ça parce que là il parle ici d'une forme d'injustice sachant que l'injustice quelque chose de gravissime à la dit dans un hallit routier qui s'est interdit l'injustice à lui-même c'est à dire à lui-même il ne se permet pas il ne se l'autorise pas alors qu'il est robboula à la mine qui peut faire ce qu'il veut et bien l'injustice il en a fait une ligne rouge pour lui-même alors imagine juste si quelqu'un fait preuve d'injustice alors qu'Allah lui-même a dit

moi je franchis pas cette ligne et toi tu franchis cette ligne devant moi plus et bien Allah parle d'une forme d'injustice qui est gravissime c'est celle qu'on fait envers soi-même on pense que l'injustice est seulement envers les autres parfois on a encore plus de péché en étant injuste envers nous-mêmes il a dit il dit tout ça il entre dans son jardin il dit cette phrase en étant injuste envers lui-même donc ici on apprend que le fait d'oublier qu'Allah s'opprime à l'origine de ce qu'on est de ce qu'on a et bien c'est une autre forme d'injustice envers soi-même c'est gravissime en fait et si je suis injuste envers moi je ne prendrai pas soin de mon âme je ne nourrirai pas mon âme de ce qu'elle a besoin et comme je ne peux pas m'occuper de moi correctement je suis injuste envers moi-même forcément je vais être injuste envers les autres ce qu'on se fait à soi-même on le fait aux autres si on te respecte pas si on nourrit pas notre âme si on ne soigne pas notre égo si on ne soigne pas nos maladies on va faire pareil aux autres ça c'est sûr et certain d'accord donc vraiment Allah parle de cet injustice gravissime et à travers cette phrase on entend comme si la personne disait mon investissement est sécurisé mon business plan est en béton et il a ajouté en plus et le jour du jugement bah il dit voilà déjà je crois pas que le jour du jugement il va arriver d'accord et s'il arrive si jamais on voilà on me reprend mon âme au moins même voilà il est sûr qu'il va retrouver le qui va retrouver la même chose donc là aussi c'est impressionnant qu'il ne parle pas du paradis par exemple il dit je vais retrouver ça je vais retrouver mieux que ça là on a presque envie de dire regarde son élément de comparaison il compare le paradis la vraie maison sa voix qui ne mesure pas en fait la grandeur du paradis et qui ne mesure pas sa valeur parce que s'il mesurait la valeur du paradis mentionnerait même pas ces deux domaines aujourd'hui ce qui semble grandiose il les évoquerait même pas en fait moi

quand je pense au paradis j'évoque pas mes biens d'ici en fait parce que je sais que c'est pas comparable je n'y prends même pas en comparaison je pense que au paradis en fait j' imagine pas quand je pense au paradis j' imagine pas mes biens d'ici il vient lui il prend ça comme comparaison il ne se rend même pas compte en fait de ce que le paradis a vraiment et d'ailleurs à juste avant ce passage là là décrit le paradis c'est ça qui est beau vraiment tous les intraites entre les quatre récits de sur la telle cave nous prépare à chaque fois au récit qui va être dit il conclut le récit précédent et il amène et introduit le récit suivant donc avant de nous parler de ce du récit de ces deux hommes bah là nous décrit le paradis comme pour dire

[Transcript] Coran de Ton cœur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

attends attends je te place le contexte je te montre ta maison ta vraie maison et après vas-y viens on va vers le on va aller regarder l'histoire de ces deux hommes là comme ça ça nous rappelle comme on a eu comme une piqure de rappel avant de se dire mais vraiment cet homme c'est c'est vraiment

un loser en fait dans sa manière de penser c'est compliqué il a rien compris à la vie et donc c'est c'est très fort parce que ici on voit que il se base vraiment sur sur ce qu'il a il est sûr en fait de ce qu'il possède voilà il est vraiment focus sur son investissement sur sur ce qu'il a en face de lui etc et en fait ça nous fait penser que quelqu'un qui réagit comme lui bah le jour du jugement il est tellement habitué à la richesse de cette ville qu'il pense pas en fait à la mort il peut pas penser à après lui l'a évoqué d'accord lui l'a évoqué donc et on voit qu'il est il est rendu dans une certaine confusion que si beaucoup font aujourd'hui et les gens les gens qui sont riches bien sûr riches et imbu de même font et l'erreur aussi que les gens qui les regardent avec envie font souvent ces gens pensent que en gros à la doit m'aimer plus que que les autres doit m'aimer plus que toi là qui n'a qu'à moins que moi parce que non seulement il m'aime plus et en fait c'est sûr qu'il va me donner beaucoup plus que ça dans l'eau de là d'accord et en fait faut vraiment te dire que ce n'est pas islamique et ce n'est pas dans les standards d'Allah d'associer la quantité de richesse à l'amour qu'Allah nous porte c'est une grosse erreur d'accord et là on tient la recette du matérialisme depuis tout à l'heure tu sais quand on te dit tout vient de toi il ne tient qu'à toi de si tu veux tu peux tu as en toi la solution tu as en toi la recette de je ne sais quoi d'accord en gros c'est un discours que je vois souvent aussi dans les personnes qui parlent business qui parle commerce etc une phrase je trouve qui est qui est grave et qui montre justement que les gens ont oublié que c'est à la qui donne les matières premières et c'est lui qui agence tout c'est cette phrase qu'on entend souvent c'est de gens richissimes qui vont parler de leur business et qui vont dire bah moi j'ai monté un business à 10 millions allez je suis gentil à 10 millions 10 millions si je devais tout perdre demain franchement j'aurais pas peur pas de soucis je peux le refaire en double en triple lendemain parce que j'ai compris les codes j'ai des automatismes je sais mettre à tata j'ai un business de ceci cela etc il suffit de vouloir tata tata nous c'est des gens les mythes non seulement ils n'en sont plus à se venter de leur richesse mais ils se ventent que s'ils perdaient ça ils pourraient le reconstituer les doigts dans le nez tranquille parce qu'en fait ils ont compris la recette ce que justement ils essaient de vendre aux gens j'ai légitimement compris le système qu'en fait je n'aurais pas peur les limites ils se vendent de se mettre des fois dans des situations à risque où ils vont risquer de tout perdre parce qu'ils vont tout retrouver tranquille et en fait ça c'est horrible en fait parce que tu en train vraiment de dire qu'en fait si jamais tu perds ça tu es certain de le retrouver c'est ça ça fait cette phrase elle fait peur en envie de dire ah ouais donc t'es à ce niveau là en fait de d'abus et d'être un but de toi même c'est c'est horrible et là à ce moment précis on commence à entendre la voix du compagnon du fameux compagnon qui est l'élément de comparaison depuis tout à l'heure et qu'on n'a pas entendu parler à ce moment celui qui a possiblement des revenus en tout cas plus modeste que son ami quand il voit son ami riche s'emmêler les pinceaux dans ses affirmations erronées ils habitent la religion quand il le voit être à côté de la plaque la irrégie d'accord et c'est impressionnant parce que il n'a pas parlé quand l'autre lui a carrément manqué de respect c'est un manque de respect ça il a manqué de respect il l'a rabaissé déjà j'ai envie de dire à partir de quand on a un ami déjà qui nous parle comme ça moi si je suis avec quelqu'un une amie

qui à chaque conversation bien même une fois me parle comme ça j'ai envie de dire mais j'ai pas envie de rester avec elle en fait si je suis avec quelqu'un qui est toujours dans la comparaison avec moi qui me rappelle toujours que j'ai moins qu'elle ou bien qui me rappelle toujours qu'elle a plus que moi et qui me montre que c'est un élément de supériorité mais je me sentirai mal avec cette personne je ne reste pas avec cette personne et donc lui il ne réagit pas à ce moment là là aussi c'est une grande leçon pour nous à quel moment en fait on réagit quand notre ego est touché ou quand une mauvaise chose une injustice un mensonge est proféré au sujet d'Allah donc quand l'autre lui parlait à lui il n'a pas réagi mais quand il a vu que l'autre en fait c'est mépris au sujet d'Allah au sujet de l'autre là au sujet du fait qu'il va retrouver tout ce qu'il a au sujet du fait que sûrement Allah l'aime plus lui que l'autre là ce compagnon là s'est senti offensé que son camarade se mépris au sujet d'Allah là il a réagi quand un mensonge est sur le point d'être proféré au sujet d'Allah c'est là qu'en fait qu'on doit se sentir offensé c'est là qu'on doit réagir parce que cet homme on voit bien qu'il est bien dans sa dans ses baskets qu'il est lucide et qu'il est à l'aise qui est la confiance en Allah donc Allah lui a donné confiance en lui même il n'a pas bougé quand l'autre lui a parlé de ses biens c'est comparé lui elle lui a dit qu'il avait rien etc il n'a pas bougé parce qu'en fait lui il a conscience que ses richesses et les richesses de l'autre c'est Allah qui les a donc quand l'autre a parlé par contre Allah qui est à l'origine de tout ce que lui a là il s'est senti offensé là où il s'est dit non non là il faut que j'actifie le tir et là il a conseillé son amie et là on prend la même chose il dit wahoo ayo hao yoro ho et en conversation donc sûrement ça s'est passé peut-être ce jour là ou un autre jour lui aussi en conversation et bien il lui glisse aussi des conseils sous la forme de question sous la forme de remise en question donc il lui pose des questions ça aussi ça aide ça fait partie des bonnes façons justement de conseiller je te renvoie à l'épisode sur la communication et l'art de bien conseiller et donc sous forme de questions en lui disant mais en fait tu renis ton lobe toi tu manque de reconnaissance en faire ton lobe à ce point t'as oublié en fait que tu n'étais rien à la base que tu étais une semence qui a envie d'entendre parler de soi comme d'une semence en fait la semence de l'homme qui a envie d'entendre entendre parler c'est quelque chose que qui voudrait pas qu'on voit de lui c'est quelque chose qui n'aimerait pas toucher devant tout le monde c'est quelque chose qu'on se vend pas de ça donc comme pour rappeler bah tu viens de ça et tu viens d'une loge qui s'appelle un utérus à l'intérieur du vent de ta mère aussi par je sais pas il y a un moment donné t'étais tellement insignifiant au fait qu'en fait tu étais sous une forme dont personne ne peut se vanter tu étais sous une forme dont personne parle personne ne parle de quelqu'un en parlant d'une semence de quelque chose qui n'existe même pas encore on n'en parle pas on commence à parler d'une personne lorsque c'est un être humain constitué qu'il est là devant les gens qui les naît en fait sinon on n'en parle pas vraiment d'accord et donc tu n'étais rien à la base c'est là en fait à qui revient tout ça donc il revient finalement en lui disant qu'il ne doit pas associer quelqu'un à là et si on a on apprend une autre forme de cirque parce que le cirque on comprend c'est associer quelqu'un là mais on a tendance à penser à des idoles à des personnes etc mais là c'est encore pire la personne elle est injuste envers elle-même parce que elle s'est associée elle-même à Allah donc lui en faisant ça on a ce que l'autre lui il fait comprendre c'est que depuis tout à l'heure en fait t'es en train de t'associer dans ton business à la t'es en train

de dire que que Allah est en associé dans ta réussite pire tu n'as même pas évoqué à la pendant tout ce temps t'as juste dit qu'Allah te donnera plus etc t'as avoué à un moment donné que tu sais que c'est à la qui donne mais du coup depuis le début tu dis je je ana et c'est toujours moi d'ailleurs regarde le nom de fois où il dit je le nom de fois où il dit ana c'est très parlant aussi et donc c'est ça en fait et en plus il dit aqafar l'otabi ladi khala raka donc le kufu ici c'est pas dans la forme de mécréance il y a plusieurs mots plusieurs définitions de kufu plusieurs entités qui sont dedans et kufu il y a la mécréance mais il y a aussi le fait d'être ingrat kufu c'est le contraire justement de la gratitude c'est le fait d'être ingrat de rejeter de nier de renier de mes croire aussi d'être infidèle du coup et de déprécier et d'enfourer aussi d'accord quand quelqu'un est kafé il enfouille la vérité il enfout le mérite d'Allah pour ne rester que lui sauf que c'est impossible d'en fouir là dans quoi que ce soit c'est impossible donc la personne forcément est injuste envers elle-même parce qu'elle elle essaye de faire quelque chose d'impossible donc il suffit comme chirque finalement de dire bah ça m'appartient c'est de mon fait c'est grâce à moi anah anah anah d'accord donc cette personne elle s'est associée à Allah c'est le pire c'est la pire chose que quelqu'un puisse faire et il se contente pas de lui donc il lui pose une question d'accord c'est plus facile d'entendre une question genre t'es ingrat comme ça envers Allah quitte à créer de ça ça ça ça la personne peut répondre oui non donc là c'est une forme aussi de conseil qui est qui est bien dans le sens ça laisse la personne face à elle-même il aurait pu dire la même chose mais pas sous la forme de question en disant mais t'es vraiment un grand fait toi toi t'as créé de ça ça ça t'étais juste une petite goûte de je sais pas quoi un jour et tu te permets de faire ça non il lui a dit est-ce que est-ce que tu serais en train de manquer de reconnaissance envers Allah qui t'a créé à partir d'un rien du tout t'étais juste une petite goûte là de sperme un jour etc est-ce que tu est-ce que c'est vraiment toi qui fait ça et la personne face à elle-même déjà rien que la question est elle te remet les points sur les i et puis ça ça prête à méditation et là ensuite il lui donne quelque chose de plus positif et dit mais pourquoi pourquoi tu dirais pas plus tôt mâcha Allah la rouh wa ta ilabillah et là c'est un très bon rappel sur la majesté de ce terme mâcha Allah mâcha Allah c'est pas seulement waouh c'est pas seulement au top mâcha Allah c'est Allah a voulu ainsi c'est ce qu'Allah a voulu en gros rien n'est garantie dans la vie Allah peut changer d'avis quand il veut c'est lui qui a voulu que tu aies cette richesse c'est lui qui a voulu que moi j'ai une autre forme de richesse mais comme il a voulu ça aujourd'hui demain il peut vouloir l'inverse donc demain il peut inverser moi il va me donner plus de richesse que toi par exemple donc là il il met l'autre face à justement c'est sa peur sa peut-être son complexe de se dire toi en fait tu bases tout ton histoire là sur le fait d'être d'avoir plus que moi tu as besoin de me rabaisser pour te sentir exister mais tu feras quoi demain si Allah inverse et vraiment du coup me mettre au-dessus de toi donc c'est plus une peur seulement il le fait tu vas faire quoi tu vas c'est à dire à partir de ce moment là tu vas te sentir complètement inutile tu vas te sentir n'être personne vu que tu as basé toute ta vie sur ça tu penses pas que c'est triste un peu quand même comme situation si si juste des richesses en fait de te permettre ou non de te sentir exister donc il lui dit si Allah me donner plus que ce que tu as ou comme ce que tu as tu vas faire quoi en fait à part à ce moment là tu vas te sentir comment tu vas penser que tu n'es plus personne que tu n'as plus de raisons de vivre que c'est fini en fait qu'est ce qui te restera à ce moment là et après il va plus loin donc il est vraiment progressif c'est vraiment un bon ami ce compagnon là il est c'est vraiment

bon ami il est intelligent et il dit les choses calmement et après il va un cran supérieur il lui dit et à la pourrait faire de sorte que tout ça là ça se détruise t'es récolte rien du tout le système d'irrigation à rien et de faire de sorte aussi que voilà tout ce système de sécurité rien du tout qu'est ce que tu vas faire à ce moment là il le met face à tout ça et effectivement aujourd'hui là il parle d'un homme qui a 100% de production 100% de récoltes 100% de bénéfices donc déjà il décrit une situation aujourd'hui qui n'existe même pas d'accord on n'arrive pas aujourd'hui

à trouver un business man ou une business woman qui a cette forme de richesse là aussi riche soit elle il y a eu des pertes il y a eu des galères il y a eu des trucs il y a des défauts forcément tout n'est pas lisse là cette personne là elle lui dit mais en fait à la peut détruire ça précisément en fait cette chose là précisément il peut la détruire il te restera quoi en fait il te restera quoi tu vas faire quoi et donc là c'est tout ça dans le terme mâcha à la l'heure ouata illabillah il n'y a de force qu'à la et c'est à la surtout qui a voulu ça donc même aujourd'hui nous quand on dit mâcha à la de ce qu'on possède faut le dire en conscience faut pas le dire seulement pour quelque chose qui nous impressionne parce qu'à la sur la la nous conseiller si on est impressionné par quelque chose qu'on possède nous de nous à nous même on dit mâcha à la et lorsqu'on est impressionné jalou ou bien voilà on vieux de ce que quelqu'un d'autre a on doit appeler la baraka de la baraka de la roulette d'accord faut demander la baraka de la par rapport à ce que à cette personne et on sait que celui qui fait une doigt pour son frère ou sa soeur un ange lui répond et à toi la même chose et on sait que le fait de demander la baraka c'est de demander à la sprintala d'accorder à cette personne plus que ce qu'elle espère et donc c'est comme si on se faisait la même doigt à soi-même donc il y a des codes en fait il y a des choses et ces codes là si tu regardes bien c'est pour te protéger c'est pour protéger ton ego dans cette situation là si c'est l'autre qui a et protéger aussi ton ego quand c'est toi qui a et à la fin c'est pour nous rappeler à tous que c'est à la qui détient les clés c'est lui qui donne c'est les qui reprend aussi simple que ça et donc c'est à la qui a voulu tout ça et l'autre le dit il dit j'avoue il dit que il a il a moins que lui d'accord il dit j'ai moins que toi j'ai moins d'enfants que toi il est en fait à l'aise avec la situation il est au clair avec sa situation il a conscience de ce qu'il a et de ce qu'il n'a pas mais il a surtout conscience que c'est à la qui donne et ça c'est la plus grande conscience et c'est vraiment très beau cette comparaison qui fait et dit si je suis là décider de me donner la même chose que toi genre tu vas faire quoi tu vas te sentir en moins riche tu vas te sentir nul c'est horrible parce qu'en fait pour exister et pour te sentir bien tu avais besoin d'avoir plus et si décider de détruire ce que tu as et bien tu te sentiras plus pauvre que moi donc c'est la plus grosse punition et en plus il y aura le ridicule et le fait que tout le monde va voir etc et ce qu'on va dire à ton sujet c'est c'est lourd quand même d'accord et à l'aspect à la quand il part de la destruction de son jardin il le dit avec une phrase ou bien bithamari ça dépend de la version que tu lis donc avec une phrase c'est très beau le fait qu'il donne pas plus de détails il dit pas si c'est de la pluie qui est tombée si c'est du feu si c'est la sécheresse si c'est voilà qu'il y a des animaux qui sont venus qui sont en tout ravagés si c'est des gens qui ont venu qui ont tout grûlé on sait pas en fait comment ça a été détruit mais effectivement tout son business a été détruit il a tout perdu au point où alors là décrit vraiment qu'il se froide les mains il se il se tord les mains de douleurs d'amertume de gêne de tristesse de désarroi donc là il décrit quelque chose de très visuel de

très parlant comme pour dire là manquerait plus que d'imaginer la personne qui se morle les doigts qui se dit oh là là j'ai tout perdu qui tient sa tête là qui tient sa tête avec les deux mains en se disant y'a qu'elle est tout perdu c'est horrible c'est horrible j'ai tout perdu donc pour parler de la destruction à là ne donne pas plus de détails d'accord à là il n'y a que lui qui a la recette d'accord il n'y a que lui qui a la recette de cette destruction c'est comme pour nous dire de la même façon que j'ai détruit tout ça sans vous demander votre avis sans vous consulter sans vous expliquer comment je l'ai fait mais j'ai réussi à le faire en un claquement de doigt et ben faut vous dire que c'est de la même façon en fait que je crée ces richesses là et la recette de la richesse c'est moi qui la détient il n'y a pas de plan il n'y a pas de seigneur si je perds mes 10 millions demain je reconstitue le capital sans problème même le doute ça existe pas ça là dit non ça c'est moi qui peux dire ça pas toi pas vous d'accord donc ça c'est un rappel en fait il montre que la formule d'Allah ces plans à lui ce sont pas des formules duplicables à souhait c'est pas des choses qu'on peut enseigner qu'on peut transmettre et sur lequel sur lesquels en plus on peut se faire de l'argent quoi d'accord comme ce qui est dit aujourd'hui

mais attention je parle vraiment de business et de personnes qui enseignent le faux en fait qui enseignent le faux qui prêchent le faux et qui se pavane de choses qui ne leur appartiennent pas et là là le dit il n'y a eu personne pour l'aider par rapport à ça personne filles attendez aucun groupe n'est venu l'aider aucun groupe ne peut faire quoi que ce soit quand on voit tout ça non vite mais bien sûr face à là qui peut aider qui peut t'aider face à un aspect possible personne ne se frotterait à ça personne ne s'associerait à Allah pour ce genre de choses d'accord Allah le explique c'est comme si aujourd'hui il disait il n'y a aucune assurance qui va te permettre de rattraper tout ce business que t'as perdu il n'y a aucun ami qui pourra rattraper tout ça qui pourra t'aider parce que justement tu te vantais d'avoir plus que les autres donc du coup tes 10 millions personne pourra te les donner et en fait tu ne pourras pas le reconstituer si je décide moi macha Allah d'accord si moi je décide que le macha Allah c'est Allah qui a voulu si moi Allah j'ai voulu que tu ne reconstitues pas ça y a quoi qu'est ce que tu vas pouvoir faire rien d'accord donc très très très important donc et on voit par contre que cette personne regrettait il a eu un regret non qu'il regrette donc on suppose qu'il va demander pardon etc il dit il y a l'aitanie donc si seulement je n'avais pas associé quelqu'un à Allah moi en gros et l'argent etc donc Allah nous enseigne de manière forte à travers l'histoire de cette personne il nous enseigne en fait là il lui a enseigné pardon à lui la leçon par la manière forte d'accord Allah subhanahu wa ta'ala veut de nous veut qu'on puisse apprendre à prendre pardon la même leçon à la manière douce et là c'est à travers les récits comme ceux-ci qui sont offerts par ton problème parce que c'est littéralement j'emploie souvent le mot offert mais parce que c'est ce cas ce sont des cadeaux

en fait on a des récits cadeaux on aime bien aller écouter les histoires les anecdotes d'autres personnes oui est ce que vous pouvez nous raconter et puis les gens qui racontent leur histoire et leur parcours et ça et puis oh c'est inspirant cette personne comment elle a bâti sa dynastie là son truc etc on est en on est en extase devant ces récits qui sont les récits de personne en fait des êtres humains et en fait Allah est en train de nous dire que les véritables cadeaux les parcours inspirants les vrais sujets ils sont là ils sont dans ce call in dans ces lettres privées que je t'ai adressé avant même t'as venu dans ce monde là on a on a la recette du matérialisme

[Transcript] Coran de Ton coeur / HORS SÉRIE : Les trésors d'Al Kahf 5 - La douloureuse recette du matérialisme

on a la recette de comment se prémunir contre ce matérialisme et là on a un business plan pour le coup un vrai à travers ce récit et encore je te dis pas ça pour te pour te frustrer mais ce que j'ai abordé aujourd'hui depuis bientôt une heure et bien ce n'est que une écume des beautés de ce passage et j'espère qu'Allah me prête l'on vit et une autre occasion de pouvoir creuser en profondeur parce que les pépites qui est dans ce dans cette sourire déjà pour ne dire que ça dans ce passage précis c'est impressionnant en tout cas ça fait partie des quatre récits dans sur la telle cave qui sont sensés justement nous aider à vivre dans ce monde à nous prémunir dans ce monde et surtout à nous protéger des fitnes de hâte d'agile qui arrivera dans ce monde et quand on comprend l'histoire du matérialisme c'est un des plus gros problèmes de notre société aujourd'hui déjà avec ce que j'ai abordé j'ai même pas parlé de grandes choses déjà juste entre deux personnes qui se connaissent des mariages des voitures des enfants déjà tous ces complexes là créent des problèmes et si tu regardes bien c'est un pivot central sur les réseaux sociaux c'est un gros problème le matérialisme et on comprend que pour perdre une société c'est un sujet sur lequel il faut absolument être fort le matérialisme avec ça on perd une société facilement donc voilà pour l'histoire des hommes aux hommes aux deux jardins et son compagnon voilà la recette du matérialisme qu'elle a nous en prémunisse qu'elle a face de nous des personnes riches dans le coeur de sa parole de son amour de son souvenir de son adoration et face que si nous devions posséder

des richesses autant que cet homme en possédait que ce soit pour retrouver le paradis notre œuvre est maison merci d'avoir écouté cet épisode et comme toujours si ce podcast a porté du bien alors une chose à faire t'abonner pour ne rien rater et si il te semble pouvoir être utile d'autres personnes sans toi libre de le partager et même de laisser un commentaire et la note de ton choix sur ta plateforme des coups de préféré ce sera une belle manière de me faire savoir que ce podcast doit continuer et être écouté par le plus grand nom je confie à la soupe Hanna ou à ta hala le soin de préserver ta foi ton honneur et ton coeur je te laisse à présent passer un bon moment avec ton courant et je te dis à vendredi prochain pour un nouvel épisode salam aleykoun